

Sebastián Martí

Ternium – Relaciones con Inversionistas

+1 (866) 890 0443

+52 (81) 8865 2111

+54 (11) 4018 2389

www.ternium.com

Ternium Anuncia sus Resultados del Primer Trimestre de 2008

Luxemburgo, Mayo 5, 2008 – Ternium S.A. (NYSE: TX) anunció hoy sus resultados para el primer trimestre que termina el 31 de Marzo de 2008.

La información financiera contenida en este reporte de resultados está basada en los estados financieros consolidados preparados de acuerdo con los International Financial Reporting Standards (IFRS) y se presenta en dólares americanos y en toneladas métricas.

Resumen de los Resultados del Primer Trimestre de 2008

	1T 2008	4T 2007		1T 2007	
Embarques (millones de toneladas)	2.7	2.8	-3%	2.5	9%
Ventas Netas (US\$ millones)	2,427.7	2,267.2	7%	1,798.3	35%
Utilidad de Operación (US\$ millones)	434.9	297.2	46%	415.4	5%
EBITDA (US\$ millones)	592.5	469.0	26%	530.7	12%
Margen EBITDA (% de las ventas)	24%	21%		30%	
Utilidad Neta (US\$ millones)	483.6	220.6	119%	251.6	92%
Utilidad Neta del Interés Mayoritario (US\$ millones)	422.1	165.6	155%	222.1	90%
Utilidad por ADS* (US\$)	2.11	0.83	155%	1.11	90%

La utilidad de operación fue de US\$434.9 millones en el primer trimestre de 2008, un incremento de 46% comparado con el cuarto trimestre de 2007, principalmente como resultado de mayores precios del acero que fueron parcialmente compensados por mayores costos y menor volumen. Los despachos disminuyeron 3% en el primer trimestre de 2008 con respecto al cuarto trimestre de 2007, por menores volúmenes en la Región de Sur y Centroamérica como resultado de los paros laborales de Sidor, que fueron parcialmente compensados por mayores despachos en la Región de Norte América. La utilidad de operación de Ternium se incrementó 5% comparado con el primer trimestre de 2007. Excluyendo el efecto de la consolidación de Grupo Imsa, la utilidad de operación se redujo con respecto al mismo trimestre del año anterior, debido a mayores costos y menores volúmenes que fueron parcialmente compensados por mayores precios del acero.

La utilidad neta del primer trimestre de 2008 fue de US\$483.6 millones, un incremento de 119% en la comparación con el cuarto trimestre de 2007. El incremento en la utilidad neta durante el primer trimestre de 2008 con respecto al cuarto trimestre de 2007 se debió principalmente a una mayor utilidad

* Cada American Depositary Share (ADS) representa 10 acciones comunes. Los resultados están basados en un promedio ponderado del número de acciones comunes en circulación de 2,004,743,442.

de operación y a dos partidas no-recurrentes: una ganancia en impuesto a las ganancias de US\$96.3 millones relacionado con un menor pasivo por impuestos diferidos en Hylsa y una ganancia después de impuestos de US\$101.4 millones por la venta de intereses no-estratégicos a BlueScope Steel. La utilidad neta de Ternium durante el primer trimestre de 2008 se incrementa 92% comparada con el mismo trimestre de 2007. Excluyendo el efecto de la consolidación de Grupo Imsa, el incremento con respecto al mismo trimestre del año anterior se debió principalmente a las partidas no-recurrentes mencionadas arriba.

Las ventas de Ternium alcanzaron US\$2.4 miles de millones en el primer trimestre de 2008, un incremento 7% comparado con el cuarto trimestre de 2007. Las ventas netas se incrementaron versus el trimestre anterior principalmente como resultado del mayor ingreso por tonelada que fue parcialmente compensado por menores despachos. Excluyendo el efecto de la consolidación de Grupo Imsa, las ventas netas se incrementaron ligeramente en el primer trimestre de 2008 con respecto al mismo trimestre del año anterior principalmente debido al mayor ingreso por tonelada que fue parcialmente compensado por los menores niveles de despachos como resultado de los paros laborales en Sidor.

Proceso de Nacionalización de Sidor

En Marzo 31 de 2008, Ternium controlaba aproximadamente 59.7% de Sidor, mientras que la CVG Corporación Venezolana de Guyana (una compañía propiedad del gobierno de Venezuela) era propietario de aproximadamente 20.4% de Sidor y ciertos empleados y ex-empleados de Sidor eran propietarios del restante interés de 19.9%.

El 8 de Abril de 2008, el gobierno de Venezuela anunció su intención de obtener el control de Sidor. Una vez confirmada la decisión del gobierno Venezolano de nacionalizar Sidor el 16 de Abril de 2008, Ternium, Sidor y el gobierno de Venezuela firmaron un acuerdo para la creación de un comité de transición, compuesto por representantes del gobierno, del sindicato de trabajadores y de los empleados de Sidor propietarios de acciones clase B. Este comité está encargado de supervisar las operaciones de Sidor durante el período de transición hasta que se complete la nacionalización, actuando en coordinación con la junta directiva de Sidor.

El 29 de Abril de 2008, la Asamblea Nacional de la República de Venezuela aprobó una resolución declarando que las acciones de Sidor, así como todos sus activos, eran de interés público y social. Esta resolución autoriza al gobierno de Venezuela a tomar cualquier acción que considere apropiada en conexión con cualquiera de dichos activos, lo que pudiese incluir una expropiación.

Las conversaciones entre los representantes de Ternium y del gobierno de Venezuela concernientes a los términos y condiciones adecuados y justos sobre los cuales la totalidad ó una parte significativa de los intereses de Ternium en Sidor serían transferidos al gobierno empezaron con la conformación de un comité negociador y están teniendo lugar actualmente. La fecha en la que el control de Sidor podría ser transferido al gobierno es incierta en este momento.

No es posible de determinar en este momento el impacto en la posición financiera de Ternium de potenciales acciones del gobierno con respecto a Sidor.

Ternium continúa preservando todos sus derechos que se desprenden de los contratos, tratados de inversión y leyes de Venezuela e internacionales y continuará evaluando sus opciones para obtener un valor justo de sus intereses en Sidor.

Desde una perspectiva contable (valor en libros), el total de los activos y pasivos de Sidor eran US\$3.1 miles de millones y US\$855.5 millones, respectivamente, al 31 de Marzo de 2008. Ninguno de estos valores en libros representa un valor justo de mercado de Sidor como negocio en curso. El ingreso por ventas y EBITDA de Sidor para el primer trimestre de 2008 fueron US\$513.9 millones y US\$114.2¹ millones, respectivamente. La utilidad de Ternium correspondiente al interés mayoritario en el primer trimestre de 2008 incluye una ganancia de US\$50.3 millones relacionada con su interés en Sidor.

Perspectiva

Los precios globales del acero se están incrementado como resultado de una demanda sostenida y de ciertas limitaciones en la oferta debido a la continuidad de ajustados mercados de materias primas. En la Región de Norte América, un proceso de reestablecimiento de los inventarios está dando soporte al entorno robusto de precios, mientras que la demanda por productos de acero se espera se mantenga en los niveles actuales, reflejando una continuidad en la debilidad exhibida por las industrias de construcción y automotriz. La demanda y precios en la Región de Sur y Centro América se espera que se mantenga a los buenos niveles que prevalecen actualmente.

Ternium espera que su margen de operación mejore en el segundo trimestre de 2008 comparado con el margen de operación alcanzado en el primer trimestre de 2008. Mayores precios del acero debiesen solamente ser parcialmente compensados por mayores costos de materias primas dado que estos costos se espera se vayan gradualmente reflejando en el costo de ventas, a medida que Ternium utiliza las materias primas de su inventario a través del tiempo.

Como se comenta arriba, no es posible en este momento determinar el impacto del proceso de nacionalización de Sidor en la posición financiera de Ternium.

Análisis de los Resultados del Primer Trimestre de 2008

La utilidad neta correspondiente al interés mayoritario en el primer trimestre de 2008 fue de US\$422.1 millones, comparado con US\$222.1 millones en el primer trimestre de 2007. Incluyendo el interés minoritario, la utilidad neta del primer trimestre de 2008 fue de US\$483.6 millones, comparada con US\$251.6 millones en el primer trimestre de 2007. Las utilidades por ADS para el primer trimestre de 2008 fueron US\$2.11, comparado con US\$1.11 en el primer trimestre de 2007.

Las ventas netas del primer trimestre de 2008 se incrementaron 35% a US\$2.4 miles de millones comparadas con el mismo periodo en 2007. Las ventas netas se incrementaron principalmente debido a la consolidación de Grupo Imsa. Los despachos de productos planos y largos alcanzaron las 2.7 millones de toneladas durante el primer trimestre de 2008, un incremento del 9% comparado con los niveles de despachos del primer trimestre 2007, principalmente debido a la consolidación de Grupo Imsa que se

¹ El EBITDA de Sidor en el primer trimestre de 2008 es igual a la utilidad de operación de US\$63.4 millones y depreciaciones y amortizaciones de US\$50.8 millones.

compensó parcialmente con los menores niveles de embarques resultado de los paros laborales en Sidor. El ingreso por tonelada despachada se incrementó 24% a US\$869 en el primer trimestre de 2008 con respecto al mismo trimestre de 2007, principalmente como resultado de los mayores precios del acero y por la consolidación de la mezcla de productos de mayor valor agregado proveniente de Grupo Imsa.

	Ventas Netas (millón US\$)			Despachos (mil tons)			Ventas / ton (US\$/ton)		
	1T 2008	1T 2007	Dif.	1T 2008	1T 2007	Dif.	1T 2008	1T 2007	Dif.
Centro y Sudamérica	960.1	821.8	17%	1,088.4	1,111.8	-2%	882	739	19%
Norteamérica	1,021.0	522.5	95%	1,080.0	698.4	55%	945	748	26%
Europa y otros	9.5	48.7	-81%	9.7	82.7	-88%	978	589	66%
Total productos planos	1,990.6	1,392.9	43%	2,178.1	1,892.9	15%	914	736	24%
Centro y Sudamérica	179.5	164.9	9%	265.2	292.8	-9%	677	563	20%
Norteamérica	186.4	192.9	-3%	265.3	313.3	-15%	703	616	14%
Europa y otros	5.2	0.0		8.8	0.0		587	0	
Total productos largos	371.1	357.7	4%	539.3	606.1	-11%	688	590	17%
Total productos planos y largos	2,361.6	1,750.7	35%	2,717.4	2,498.9	9%	869	701	24%
Otros productos	66.1	47.6	39%						
Ventas netas totales	2,427.7	1,798.3	35%						

⁽¹⁾ Principalmente incluye mineral de hierro y arrabio.

Las ventas netas de productos planos durante el primer trimestre de 2008 totalizaron US\$2.0 miles de millones, un incremento de 43% comparado con el mismo trimestre en 2007. Excluyendo el efecto de la consolidación de Grupo Imsa, las ventas netas de productos planos se incrementaron como resultado del mayor ingreso por tonelada, parcialmente compensado por menores niveles de despachos. Los despachos de productos planos alcanzaron 2.2 millones de toneladas en el primer trimestre de 2008, un incremento de 15% comparado con el mismo periodo en 2007, principalmente debido a la consolidación de Grupo Imsa que se compensó parcialmente con los menores niveles de embarques resultado de los paros laborales en Sidor. El ingreso por tonelada despachada se incrementó 24% a US\$914 en el primer trimestre de 2008 con respecto al mismo trimestre de 2007, principalmente como resultado de los mayores precios del acero y por la consolidación de la mezcla de productos de mayor valor agregado proveniente de Grupo Imsa.

Las ventas netas de productos largos fueron de US\$371.1 millones durante el primer trimestre de 2008, un incremento de 4% comparado con el mismo periodo en 2007 debido a mayores precios del acero, parcialmente compensados por menores niveles de despachos en todas las regiones. Los despachos de productos largos totalizaron 539,000 toneladas en el primer trimestre de 2008, representando un 11% de reducción con respecto al mismo trimestre en 2007. El ingreso por tonelada despachada se incrementó 17% a US\$688 en el primer trimestre de 2008 con respecto al primer trimestre de 2007.

Las ventas netas de otros productos fueron de US\$66.1 millones durante el primer trimestre de 2008, comparado con US\$47.6 millones durante el primer trimestre de 2007.

Las ventas de productos planos y largos en la Región de Norte América alcanzaron US\$1.2 miles de millones en el primer trimestre de 2008, un incremento de 69% con respecto al mismo periodo de 2007. Los despachos en la región totalizaron 1.3 millones de toneladas durante el primer trimestre de 2008, ó

33% superiores a las del mismo periodo de 2007, principalmente debido a la consolidación de Grupo Imsa. El ingreso por tonelada despachada en la Región se incrementó 27% a US\$897 en el primer trimestre de 2008 con respecto al mismo trimestre de 2007, principalmente como resultado de los mayores precios del acero y por la consolidación de la mezcla de productos de mayor valor agregado proveniente de Grupo Imsa.

Las ventas netas de productos planos y largos en la Región de Sur y Centro América alcanzaron US\$1.1 miles de millones durante el primer trimestre de 2008, un incremento de 16% con respecto al mismo periodo de 2007. Este incremento se debe al mayor ingreso por tonelada, parcialmente compensado por menores volúmenes. Los despachos en la Región totalizaron 1.4 millones de toneladas durante el primer trimestre de 2008, ó 4% menor que en el primer trimestre de 2007. Aun cuando se incrementó la demanda de acero en la región, los despachos de Ternium se redujeron debido a los paros laborales en Sidor. El ingreso por tonelada despachada en la región se incrementó 20% a US\$842 en el primer trimestre de 2008 con respecto al mismo trimestre de 2007, principalmente debido a mayores precios.

El costo de ventas totalizó US\$1.8 miles de millones en el primer trimestre de 2008, comparado con US\$1.2 miles de millones en el primer trimestre de 2007. El costo de ventas se incrementó como resultado, en parte, de la consolidación del Grupo Imsa, que incrementó el costo por tonelada de Ternium debido a que Grupo Imsa tiene una estructura de costo de producción más alta y a su mezcla de productos de mayor valor agregado. Excluyendo este efecto, el mayor costo de ventas con respecto al mismo trimestre del año anterior se relaciona con el incremento en el volumen; mayores costos de materias primas y otros materiales, así como de fletes, servicios y mano de obra; y a menores eficiencias asociadas con los paros laborales en Sidor.

La consolidación de Grupo Imsa resultó en un incremento en el volumen de planchones comprados con un costo significativamente mayor que el costo de producción promedio de planchón de Ternium. Los precios del mineral suministrado para las operaciones de Ternium en Argentina y Venezuela fueron mayores en el primer trimestre de 2008 de lo observado en el mismo periodo en 2007. Los precios de chatarra se incrementaron en México mientras que los precios del zinc se redujeron en el primer trimestre de 2008 con respecto al mismo periodo de 2007. Los costos laborales se incrementaron en Argentina y Venezuela en el primer trimestre de 2008 comparado con el mismo trimestre de 2007.

Los gastos Comerciales, Generales y de Administración en el primer trimestre de 2008 fueron de US\$237.0 millones, ó 10% de las ventas netas, comparados con US\$164.5 millones, ó 9% de las ventas netas, en el primer trimestre de 2007. el incremento en gastos comerciales, generales y de administración, excluyendo el efecto de la consolidación de Grupo Imsa, se debió principalmente al incremento con respecto al mismo trimestre del año anterior de un impuesto promulgado en Venezuela en la segunda mitad de 2007 sobre los débitos en las cuenta de cheques.

La utilidad de operación en el primer trimestre de 2008 fue de US\$434.9 millones, o 18% de las ventas netas, comparado con US\$415.4 millones, ó 23% de las ventas netas, en el primer trimestre de 2007.

El EBITDA² en el primer trimestre de 2008 fue de US\$592.5 millones, ó 24% de las ventas netas, comparado con US\$530.7 millones, ó 30% de las ventas netas, en el primer trimestre de 2007. El margen de EBITDA de Ternium en el primer trimestre de 2008 se vio afectado por la consolidación de Grupo

² EBITDA en el primer trimestre de 2008 es igual a la utilidad de operación de US\$434.9 millones más depreciaciones y amortizaciones de US\$157.7 millones.

Imsa. El EBITDA correspondiente al interés mayoritario en el primer trimestre de 2008 fue 86% del EBITDA.

Los gastos financieros, netos totalizaron US\$83.5 millones en el primer trimestre de 2008, comparados con US\$82.3 millones en el mismo periodo de 2007. un decremento de US\$51.8 millones en la distribución de exceso de caja relacionado con la cuenta de participación de Sidor y un mejor resultado en relación con valuaciones cambiarias se vieron principalmente compensadas por una variación negativa con respecto al mismo periodo del año anterior en la valuación de ciertos instrumentos derivados que contrató Ternium para mitigar fluctuaciones en precios de energía y tasas de interés y a un incremento en gasto por intereses netos primordialmente asociado con un incremento en la deuda neta. Los resultados cambiarios en el primer trimestre de 2008 (un efecto que se compensa en su mayoría con cambios en la posición neta de capital de Ternium) resultan primariamente de fluctuaciones en el Peso Mexicano en la deuda denominada en dólares de las subsidiarias Mexicanas de compañía (Las subsidiarias de Ternium preparan sus estados financieros en otras monedas distintas al dólar americano de acuerdo con IFRS).

La distribución del exceso de caja de Sidor relacionada con la cuenta de participación fue de US\$96.5 millones en el primer trimestre de 2008 comparado con US\$225.2 millones en el primer trimestre de 2007. El reconocimiento de los pagos a accionistas minoritarios de Sidor resulto en gastos para Ternium de US\$38.9 millones en el primer trimestre de 2008, comparado con gastos de US\$90.7 millones en el mismo periodo de 2007.

El impuesto a las ganancias para el primer trimestre de 2008 fue una ganancia de US\$30.5 millones, comparado con gasto por impuesto a las ganancias en el primer trimestre de 2007 de US\$80.5 millones, ó 24% de la utilidad antes de impuesto a las ganancias e interés minoritario. El resultado del primer trimestre de 2008 incluye una ganancia no recurrente de US\$96.3 millones resultado de un menor pasivo por impuestos diferidos de Hylsa. Las leyes Mexicanas obligan a las compañías en México a pagar a sus empleados un reparto de utilidades sobre una base similar al cálculo para propósitos de la determinación del impuesto a las ganancias en México. Ternium reconoce las diferencias temporales resultado del cálculo de ley y el gasto reportado determinado bajo IFRS en una forma similar al cálculo del impuesto diferido a las ganancias. La compañía revirtió sus obligaciones diferidas de reparto de utilidades como resultado de la reestructuración corporativa llevada a cabo entre sus subsidiarias mexicanas. Adicionalmente, se presentó una mayor ganancia de US\$33.7 millones debido a un menor pasivo de impuestos diferidos en Sidor, como resultado principalmente de la aplicación de un ajuste por inflación relacionado con el valor de los activos para propósitos fiscales de Sidor de acuerdo con la legislación impositiva en Venezuela, que fueron parcialmente compensados por mayores impuestos en Siderar por US\$26.2 millones.

La utilidad correspondiente al interés minoritario en el primer trimestre de 2008 fue de US\$61.4 millones, comparado con US\$29.5 millones en el primer trimestre de 2007. El incremento con respecto al mismo periodo del año anterior se debió principalmente a la mayor utilidad correspondiente al interés minoritario en Siderar.

Flujo de Efectivo y Liquidez

El efectivo neto provisto por las actividades de operación en el primer trimestre de 2008 fue de US\$120.1 millones comparado con US\$530.3 millones en el primer trimestre de 2007. El capital de trabajo se

incrementó en US\$227.5 millones en el primer trimestre de 2008, principalmente como resultado de mayores niveles de inventario de productos en proceso y materias primas, comparado con una reducción de US\$110.3 millones en el primer trimestre de 2007. Los pagos de intereses netos por encima de los devengados se incrementaron en US\$87.6 millones en el primer trimestre de 2008 debido principalmente a los pagos semestrales de intereses en la deuda relacionada con la adquisición de Grupo Imsa.

Las inversiones en activo fijo en el primer trimestre de 2008 alcanzaron US\$156.6 millones, comparadas con US\$102.4 millones en el primer trimestre de 2007. Las inversiones en activo fijo durante el primer trimestre de 2008 corresponden principalmente a la ampliación de una acería, a las mejoras en uno de los molinos calientes y uno de los molinos fríos en México; al mantenimiento y modernización de uno de los altos hornos y a la modernización y expansión de las instalaciones de coquerías en Argentina; y las mejoras en una unidad de producción de hierro reducido y las mejoras al sistema de carga en una de las acerías en Venezuela. El flujo libre negativo de Ternium³ durante el primer trimestre de 2008 de US\$36.5 millones, compararon con el flujo libre³ de US\$427.9 millones en el primer trimestre de 2007. El flujo de efectivo provisto por las operaciones discontinuadas en el primer trimestre de 2008 en conexión con la venta de intereses no-estratégicos a BlueScope Steel fue US\$722.5 millones.

Los pagos netos de principal de préstamos de Ternium en el primer trimestre de 2008 fueron de US\$816.4 millones, principalmente relacionados con el prepago de cierta deuda de las subsidiarias mexicanas de la Compañía. La deuda neta de Ternium (préstamos menos efectivo e inversiones temporales y otras inversiones circulantes) se redujo en US\$780.7 millones en el primer trimestre de 2008 a US\$2.1 miles de millones al 31 de Marzo de 2008, comparado con la deuda neta de US\$2.9 miles de millones al 31 de Diciembre de 2007. El total de la deuda era de US\$3.2 miles de millones al 31 de Marzo de 2008, comparado con US\$4.1 miles de millones al 31 de Diciembre de 2007.

Aseveraciones Acerca del Futuro

Algunas de las aseveraciones contenidas en este comunicado incluyen “comentarios acerca del futuro”. Los comentarios acerca del futuro están basados en las percepciones y supuestos que actualmente tiene la administración e involucran riesgos conocidos y no conocidos que pueden ocasionar que los resultados actuales, el desempeño o eventos puedan diferir materialmente de aquellos expresados o implicados por estas aseveraciones. Estos riesgos incluyen pero no son limitativos a riesgos que se desprenden de incertidumbre acerca del producto interno bruto, la demanda de mercado relacionada, la capacidad de producción global, los aranceles, la ciclicidad en las industrias que compran productos de acero y otros factores fuera del control de Ternium.

Acerca de Ternium

Ternium es una de las siderúrgicas líderes de América, ofreciendo una amplia gama de productos planos y largos de acero. Con sus principales operaciones en México, Venezuela y Argentina y 21,000 empleados, Ternium ostentó en 2007 ventas de aproximadamente US\$8 mil millones y despachos de aproximadamente 10 millones de toneladas de productos terminados de acero. Más información sobre Ternium está disponible en www.ternium.com.

³ El flujo de efectivo libre es igual al efectivo neto provisto por las actividades de operación de US\$120.1 millones y US\$530.3 millones menos inversiones de US\$156.6 millones y US\$102.4 millones para el primer trimestre de 2008 y 2007, respectivamente.

Estado de resultados consolidado

US\$ millones	1T 2008	1T 2007	Dif.
Ventas netas	2,427.7	1,798.3	629.4
Costo de ventas	(1,766.9)	(1,223.9)	(543.0)
Utilidad bruta	660.8	574.4	86.4
Gastos de venta, generales y administrativos	(237.0)	(164.5)	(72.4)
Otros ingresos operativos, neto	11.0	5.6	5.5
Utilidad de operación	434.9	415.4	19.4
Intereses devengados	(45.1)	(16.9)	(28.2)
Intereses ganados	17.5	10.8	6.7
Otros gastos financieros, neto	(55.8)	(76.1)	20.3
Resultado de inversiones en sociedades vinculadas	0.3	(1.0)	1.3
Utilidad antes de impuestos	351.7	332.2	19.5
Impuesto a las ganancias	(65.8)	(80.5)	14.7
Reversión de PTU diferida	96.3	0.0	96.3
Operaciones discontinuadas	101.4	0.0	101.4
Utilidad neta del período	483.6	251.6	231.9
Atribuible a:			
Accionistas de la Compañía	422.1	222.1	200.0
Interés minoritario	61.4	29.5	31.9
	483.6	251.6	231.9

Balance general consolidado

US\$ millones	Marzo 31, 2008	Diciembre 31, 2007
Bienes de uso, neto	6,913.0	6,858.8
Activos intangibles, neto	1,463.8	1,452.2
Inversiones en sociedades vinculadas	44.7	44.0
Otras inversiones, neto	15.3	14.8
Impuesto diferido activo	24.1	31.8
Cuentas por cobrar, neto	77.5	217.6
Total activo no circulante	8,538.3	8,619.3
Cuentas por cobrar	561.3	426.0
Instrumentos financieros derivados	0.0	0.6
Inventarios, neto	2,128.4	1,913.1
Cuentas por cobrar a clientes, neto	923.2	847.8
Otras inversiones	66.1	65.3
Efectivo e inversiones temporales	996.6	1,126.0
Total activo circulante	4,675.6	4,378.9
Activos no corrientes clasificados para la venta	7.1	769.1
Total activos	13,221.1	13,767.3
Patrimonio neto (Interés mayoritario)	4,902.7	4,452.7
Participación de terceros en sociedades controladas	1,978.3	1,914.2
Participación de terceros y patrimonio neto	6,881.0	6,366.9
Provisiones	59.6	57.3
Impuesto diferido pasivo	1,157.9	1,337.0
Otros pasivos	364.5	336.5
Proveedores y cuentas por pagar	6.6	6.7
Deudas bancarias y financieras	2,631.8	3,677.5
Total pasivo no circulante	4,221.7	5,415.1
Pasivo corriente impuesto a las ganancias	280.4	184.8
Otros pasivos	179.7	182.2
Proveedores y cuentas por pagar	1,085.1	983.9
Instrumentos financieros derivados	29.5	13.3
Deudas bancarias y financieras	543.9	407.4
Total pasivo circulante	2,118.5	1,771.6
Pasivo relacionado con operaciones discontinuadas	0.0	213.8
Total pasivo	6,340.1	7,400.4
Total pasivo, participación de terceros y patrimonio neto	13,221.1	13,767.3

Consolidated cash flow statement

US\$ millones	1T 2008	1T 2007	Dif.
Utilidad neta del período	483.6	251.6	231.9
Ajustes por:			
Depreciación y amortización	157.7	115.3	42.4
Impuestos devengados menos pagos	(108.0)	58.0	(166.0)
Resultado de inversiones en sociedades vinculadas	(0.3)	1.0	(1.3)
Intereses devengados menos pagos	(87.6)	(4.7)	(82.8)
Cambios en provisiones	5.4	(3.3)	8.8
Cambios en capital de trabajo	(227.5)	110.3	(337.9)
Operaciones discontinuadas	(101.4)	-	(101.4)
Otros	(1.8)	2.1	(4.0)
Efectivo neto provisto por las operaciones	120.1	530.3	(410.2)
Inversiones en activo fijo	(156.6)	(102.4)	(54.3)
Incremento en Otras Inversiones	(0.8)	-	(0.8)
Ingreso por venta de bienes de uso	0.9	5.2	(4.3)
Operaciones discontinuadas	722.5	-	722.5
Efectivo neto provisto por (utilizado en) actividades de inversión	565.9	(97.2)	663.1
Ingresos por préstamos financieros	105.0	120.1	(15.2)
Repago de deuda financiera	(921.4)	(212.5)	(708.9)
Efectivo neto utilizado en actividades de financiamiento	(816.4)	(92.4)	(724.0)
(Disminución) Aumento del efectivo y equivalentes	(130.4)	340.7	(471.1)

Despachos

Miles de toneladas	1T 2008	1T 2007	4T 2007
Centro y Sudamérica	1,088.4	1,111.8	1,173.2
Norteamérica	1,080.0	698.4	993.6
Europa y otros	9.7	82.7	22.5
Total productos planos	2,178.1	1,892.9	2,189.4
Centro y Sudamérica	265.2	292.8	329.1
Norteamérica	265.3	313.3	268.9
Europa y otros	8.8	0.0	15.0
Total productos largos	539.3	606.1	613.0
Total productos planos y largos	2,717.4	2,498.9	2,802.4

Ventas / tonelada

US\$/tonelada	1T 2008	1T 2007	4T 2007
Centro y Sudamérica	882	739	822
Norteamérica	945	748	882
Europa y otros	978	589	607
Total productos planos	914	736	847
Centro y Sudamérica	677	563	609
Norteamérica	703	616	611
Europa y otros	587	0	457
Total productos largos	688	590	606
Total productos planos y largos	869	701	794

Ventas Netas

Millones de US\$	1T 2008	1T 2007	4T 2007
Centro y Sudamérica	960.1	821.8	964.3
Norteamérica	1,021.0	522.5	876.2
Europa y otros	9.5	48.7	13.7
Total productos planos	1,990.6	1,392.9	1,854.2
Centro y Sudamérica	179.5	164.9	200.3
Norteamérica	186.4	192.9	164.4
Europa y otros	5.2	0.0	6.9
Total productos largos	371.1	357.7	371.6
Total productos planos y largos	2,361.6	1,750.7	2,225.8
Otros productos ⁽¹⁾	66.1	47.6	41.5
Ventas netas totales	2,427.7	1,798.3	2,267.2

⁽¹⁾ Incluye mineral de hierro y arrabio