

Sebastián Martí
Ternium – Relaciones con Inversionistas

+1 (866) 890 0443

+52 (81) 8865 2111

+54 (11) 4018 2389

www.ternium.com

Ternium Anuncia Resultados del Segundo Trimestre y Primer Semestre de 2008

La información financiera y operacional contenida en este reporte de resultados está basada en los estados financieros consolidados preparados de acuerdo a los International Financial Reporting Standards (IFRS) y se presentan en dólares americanos y en toneladas métricas.

Ternium ha modificado el tratamiento contable de su inversión en Sidor. Para mayor información, por favor vea la Nota 12 de los Estados Financieros Consolidados Interinos Condensados de Ternium a Junio 30, 2008 y “Proceso de Nacionalización de Sidor – De-consolidación en los Estados Financieros de Ternium” en este comunicado de prensa.

Resumen de Resultados del Segundo Trimestre de 2008¹

	2T 2008	1T 2008		2T 2007	
Despachos (toneladas)	2,063,000	2,088,000	-1%	1,604,000	29%
Ventas Netas (US\$ millones)	2,374.8	1,952.7	22%	1,255.9	89%
Utilidad de Operación (US\$ millones)	610.4	363.3	68%	203.0	201%
EBITDA (US\$ millones)	714.1	470.1	52%	281.9	153%
Margen EBITDA (% de las ventas)	30%	24%		22%	
EBITDA / Ton, Aceros Planos y Largos (US\$/ton)	337	213	58%	162	108%
Operaciones Discontinuadas ¹ (US\$ millones)	-	159.9		199.0	
Utilidad Neta (US\$ millones)	498.9	483.6	3%	315.0	58%
Utilidad Neta del Interés Mayoritario (US\$ millones)	415.6	422.1	-2%	236.9	75%
Utilidad por ADS (US\$)	2.07	2.11	-2%	1.18	75%

La utilidad de operación fue de US\$610.4 millones en el segundo trimestre de 2008, un incremento de 68% comparado con el primer trimestre de 2008 principalmente como resultado de un incremento de 24% en el ingreso por tonelada, parcialmente compensado por un incremento de 12% en el costo de operación por tonelada debido a mayores costos de materias primas, energía y personal. Mayores costos de planchón comprado y de materias primas se están reflejando gradualmente en el costo de ventas de la Compañía, conforme Ternium consume planchones y materias primas de su inventario a través del

¹ Los resultados de Sidor han sido des-consolidados de los Estados financieros Consolidados de Ternium y son mostrados como operaciones discontinuadas. Las operaciones discontinuadas incluyen los resultados de los activos no esenciales en EUA que se vendieron en el primer trimestre de 2008 y los resultados de la participación de Ternium en Sidor hasta Marzo 31 de 2008. No se contabilizaron resultados de operaciones discontinuadas relacionados con Sidor en el segundo trimestre de 2008.

tiempo. Los precios promedios se incrementaron en todos los productos y regiones durante el segundo trimestre de 2008 comparado con el primer trimestre de 2008 y con el segundo trimestre de 2007. La utilidad de operación en el segundo trimestre de 2008 se incrementó 201% con respecto al segundo trimestre de 2007. Excluyendo el efecto de la consolidación de Grupo Imsa, la utilidad de operación se incrementó año contra año debido principalmente a mayores precios, que fueron parcialmente compensados por mayores costos de materias primas, energía y personal. Los embarques de Ternium se mantuvieron relativamente estables durante el segundo trimestre de 2008 comparado con el primer trimestre de 2008 y mostraron un incremento de 29% comparado con el segundo trimestre de 2007 debido principalmente a la consolidación del Grupo Imsa.

No se han contabilizado resultados de operaciones discontinuadas relacionadas con Sidor en el segundo trimestre de 2008. En el primer trimestre de 2008, los resultados por operaciones discontinuadas incluyeron una ganancia después de impuestos de US\$101.4 millones relacionada con la venta de activos no esenciales en EUA y a una ganancia después de impuestos de US\$58.5 millones relacionados con Sidor, mientras que en el segundo trimestre de 2007 los resultados de operaciones discontinuadas consistieron en una ganancia después de impuestos de US\$199.0 millones relacionadas con Sidor.

La utilidad neta durante el segundo trimestre de 2008 fue de US\$498.9 millones, un incremento de 3% comparada con el primer trimestre de 2008 debido principalmente a una mayor utilidad de operación, a una mayor ganancia cambiaria de US\$60.2 millones relacionada principalmente con deuda financiera de Ternium y a un mejor resultado de US\$40.7 millones por cambios en la valuación de instrumentos derivados, parcialmente compensados por mayores impuestos a las ganancias. Adicionalmente, el resultado del primer trimestre de 2008 incluye una ganancia por operaciones discontinuadas de US\$159.9 millones y una ganancia por impuestos a las ganancias de US\$96.3 millones relacionado a una reversión de la porción diferida del reparto de utilidades de ley en Hylsa.

La utilidad neta durante el segundo trimestre de 2008 se incrementó 58% comparada con el segundo trimestre de 2007. El incremento año contra año se debe a la consolidación del Grupo Imsa y a una mayor utilidad de operación, así como por resultados cambiarios más favorables y resultados por cambios en la valuación de instrumentos derivados. Adicionalmente, la utilidad neta del segundo trimestre de 2007 incluye resultados de US\$199.0 millones de operaciones discontinuadas.

Resumen de Resultados del Primer Semestre de 2008²

	1S 2008	1S 2007	
Despachos (toneladas)	4,152,000	3,148,000	32%
Ventas Netas (US\$ millones)	4,327.5	2,430.7	78%
Utilidad de Operación (US\$ millones)	973.6	413.1	136%
EBITDA (US\$ millones)	1,184.3	557.8	112%
Margen EBITDA (% de las ventas)	27%	23%	
EBITDA / Ton, Aceros Planos y Largos (US\$/ton)	275	165	67%
Operaciones Discontinuadas ² (US\$ millones)	159.9	318.7	-50%
Utilidad Neta (US\$ millones)	982.4	566.6	73%
Utilidad Neta del Interés Mayoritario (US\$ millones)	837.8	459.1	82%
Utilidad por ADS (US\$)	4.18	2.29	82%

La utilidad de operación en el primer semestre de 2008 fue de US\$973.6 millones, un incremento de 136% comparado con el primer semestre de 2007 principalmente como resultado de mayores precios del acero y de la consolidación de Grupo Imsa, parcialmente compensada por mayores costos de materias primas, energía y personal. Mayores costos de planchón comprado y de materias primas se están reflejando gradualmente en el costo de ventas de la Compañía, conforme Ternium consume planchones y materias primas de su inventario a través del tiempo. Las ventas netas de Ternium durante el primer semestre de 2008 alcanzaron US\$4.3 miles de millones, un incremento de 78% comparadas con el primer semestre de 2007, reflejando los mayores precios del acero y la consolidación de Grupo Imsa.

Durante el primer semestre de 2008, los resultados de operaciones discontinuadas fueron una ganancia después de impuestos US\$101.4 millones relacionada con la venta de activos no esenciales en EUA y a una ganancia después de impuestos de US\$58.5 millones relacionada con Sidor. Durante el primer semestre de 2007, los resultados de operaciones discontinuadas fueron una ganancia después de impuestos de US\$318.7 millones relacionados con Sidor.

La utilidad neta durante el primer semestre de 2008 fue de US\$982.4 millones, un incremento de 73% comparada con el primer semestre de 2007. El incremento en utilidad neta se debió principalmente a la consolidación de Grupo Imsa, a una mayor utilidad de operación y a mayores ganancias cambiarias netas por US\$139.6 millones principalmente relacionadas con deuda financiera de Ternium México, parcialmente compensada con mayores intereses e impuestos a las ganancias, y menores ganancias de operaciones discontinuadas.

² Los resultados de Sidor han sido des-consolidados de los Estados financieros Consolidados de Ternium y son mostrados como operaciones discontinuadas. Las operaciones discontinuadas incluyen los resultados de los activos no esenciales en EUA que se vendieron en el primer trimestre de 2008 y los resultados de la participación de Ternium en Sidor hasta Marzo 31 de 2008. No se contabilizaron resultados de operaciones discontinuadas relacionados con Sidor en el segundo trimestre de 2008.

Proceso de Nacionalización de Sidor – Des-consolidación de los Estados Financieros de Ternium

Basado en los hechos y circunstancias descritas en la Nota 12 de los Estados Financieros Consolidados Interinos Condensados de Ternium a Junio 30 de 2008, Ternium cesó de consolidar los resultados de las operaciones y flujos de efectivo a partir de Abril 1, 2008. El valor de la inversión de Sidor en el balance general a Marzo 31 de 2008 es su valor en libros a esa fecha. Por tanto, el valor que se refleja para este activo disponible para venta a Junio 30 de 2008, no representa su valor equitativo a esta fecha.

Perspectivas

La demanda por productos de acero en la Región de Norteamérica se mantiene relativamente estable. Aunque no hay indicativos de un fenómeno de sobre-inventarios, los precios en la Región de Norteamérica pudiesen reducirse en la segunda mitad de 2008 como resultado de la continua debilidad en los sectores de la construcción, de electrodomésticos y automotriz de la región. La demanda y precios del acero en la Región de Centro y Sur América se espera se mantenga a buenos niveles.

Ternium espera un margen de operación ligeramente menor en el tercer trimestre de 2008 comparado con el margen de operación alcanzado en el segundo trimestre de 2008. Mayores costos de planchón comprado y de materias primas no han sido enteramente reflejados en el costo de ventas de Ternium y se espera que fluyan al costo en los trimestres subsecuentes a medida que ternium consume los planchones comprados y materias primas de sus inventarios a través del tiempo.

Análisis de los Resultados del Segundo Trimestre de 2008

La **utilidad neta correspondiente al interés mayoritario** en el segundo trimestre de 2008 alcanzó US\$415.6 millones, comparada con US\$236.9 millones en el segundo trimestre de 2007. Incluyendo el interés minoritario, la utilidad neta del segundo trimestre de 2008 fue de US\$498.9 millones, comparada con US\$315.0 millones en el segundo trimestre de 2007. Las utilidades por ADS³ para el segundo trimestre de 2008 fueron US\$2.07, comparadas con US\$1.18 en el segundo trimestre de 2007.

Las **ventas netas** para el segundo trimestre de 2008 se incrementaron 89% a US\$2.4 miles de millones comparadas con las del mismo período de 2007. Las ventas netas se incrementaron principalmente por el efecto de la consolidación de Grupo Imsa y de mayores precios del acero. Los despachos de productos planos y largos fueron de 2.1 millones de toneladas durante el segundo trimestre de 2008, un incremento del 29% comparado con los niveles de despachos en el segundo trimestre de 2007, principalmente por la consolidación de Grupo Imsa. El ingreso por tonelada despachada se incrementó 48% a US\$1,120 en el segundo trimestre de 2008 versus el mismo trimestre en 2007, principalmente como resultado de mayores precios del acero y por la consolidación de la mezcla de productos de mayor valor agregado provenientes de Grupo Imsa.

³ Cada American Depositary Share (ADS) representa 10 acciones comunes de Ternium. Los resultados están basados en un promedio ponderado de acciones comunes en circulación de 2,004,743,442.

	Ventas Netas (millón US\$)			Despachos (mil tons)			Ventas / ton (US\$/ton)		
	2T 2008	2T 2007	Dif.	2T 2008	2T 2007	Dif.	2T 2008	2T 2007	Dif.
Centro y Sudamérica	719.9	466.6	54%	690.9	598.9	15%	1,042	779	34%
Norteamérica	1,264.6	483.6	162%	1,042.2	592.1	76%	1,213	817	49%
Europa y otros	10.0	69.1	-86%	11.6	101.2	-89%	864	682	27%
Total productos planos	1,994.5	1,019.2	96%	1,744.7	1,292.1	35%	1,143	789	45%
Centro y Sudamérica	62.1	14.3	334%	67.9	25.3	168%	913	565	62%
Norteamérica	253.8	182.6	39%	249.6	286.4	-13%	1,017	638	59%
Europa y otros	0.6	-		1.0	-		630	-	
Total productos largos	316.4	196.9	61%	318.5	311.7	2%	993	632	57%
Total productos planos y largos	2,311.0	1,216.2	90%	2,063.2	1,603.9	29%	1,120	758	48%
Otros productos	63.8	39.7	61%						
Ventas netas totales	2,374.8	1,255.9	89%						

⁽¹⁾ Principalmente incluye mineral de hierro, arrabio y construcciones metálicas prediseñadas.

Las ventas netas de productos planos durante el segundo trimestre de 2008 totalizaron US\$2.0 miles de millones, un incremento de 96% comparado con el mismo trimestre de 2007. Las ventas netas de productos planos se incrementaron como resultado del efecto de la consolidación de Grupo Imsa y de mayores precios del acero. Los despachos de productos planos totalizaron 1.7 millones de toneladas en el segundo trimestre de 2008, un incremento del 35% comparado con el mismo trimestre de 2007, principalmente debido a la consolidación de Grupo Imsa. El ingreso por tonelada despachada se incrementó 45% a US\$1,143 en el segundo trimestre de 2008 comparado con el mismo período en 2007, debido principalmente a los mayores precios del acero y a la consolidación de la mezcla de productos de mayor valor agregado provenientes de Grupo Imsa.

Las ventas netas de productos largos alcanzaron US\$316.4 millones durante el segundo trimestre de 2008, un incremento de 61% comparado con el mismo período de 2007 debido a mayores precios del acero y despachos ligeramente superiores. Los despachos de productos largos totalizaron 319,000 toneladas en el segundo trimestre de 2008, representando un 2% de incremento versus el mismo trimestre de 2007. El ingreso por tonelada despachada se incrementó un 57% a US\$993 en el segundo trimestre de 2008 con respecto al segundo trimestre de 2007.

Las ventas netas de otros productos totalizaron US\$63.8 millones durante el segundo trimestre de 2008, comparado con US\$39.7 millones en el segundo trimestre de 2007. Este incremento es resultado principalmente de mayores precios y despachos de mineral de hierro y por la consolidación del negocio de Grupo Imsa en México de construcciones metálicas pre-diseñadas.

Las ventas de productos planos y largos en la región de Norteamérica alcanzaron US\$1.5 miles de millones en el segundo trimestre de 2008, un incremento del 128% versus el mismo período en 2007. Los despachos en la región totalizaron 1.3 millones toneladas durante el segundo trimestre de 2008, o 47% mayores a los alcanzados en el mismo período en 2007, principalmente por la consolidación de Grupo Imsa. El ingreso por tonelada despachada en la región se incrementó 55% a US\$1,175 en el segundo trimestre de 2008 con respecto al mismo trimestre de 2007 debido principalmente a los mayores precios del acero y a la consolidación de la mezcla de productos de mayor valor agregado provenientes de Grupo Imsa.

Las ventas netas de productos planos y largos en la región de Sur y Centro América fue de US\$782.0 millones durante el segundo trimestre de 2008, un incremento de 63% versus el mismo período en 2007. Este incremento se debió a los mayores embarques e ingreso por tonelada. Los despachos en la región totalizaron 759,000 toneladas durante el segundo trimestre de 2008, o 22% mayores que en el mismo trimestre de 2007. El ingreso por tonelada despachada en la región se incrementó 34% a US\$1,030 en el segundo trimestre de 2008 con respecto al mismo trimestre de 2007, principalmente por mayores precios.

El costo de ventas totalizó US\$1.6 miles de millones en el segundo trimestre de 2008 comparado con US\$931.1 millones en el segundo trimestre de 2007. El costo de ventas se incrementó como resultado, en parte, de la consolidación de Grupo Imsa, que incrementó el volumen de producción y el costo por tonelada de Ternium debido a la estructura de costos de producción más alta y mezcla de productos con mayor valor agregado de Grupo Imsa. Excluyendo este efecto, el costo más alto en la comparación año contra año se relaciona con mayores costos de materias primas y otros insumos, así como por mayores fletes, servicios y costos de personal.

La consolidación de Grupo Imsa resultó en un incremento en el volumen de planchones comprados con un costo por tonelada significativamente mayor que el promedio del costo de producción de planchones de Ternium. Este mayor costo de producción de planchones comprados se está reflejando gradualmente en el costo de ventas conforme Ternium consume los planchones y otras materias primas a través del tiempo. En el segundo trimestre de 2008, los precios de chatarra y de energía se incrementaron en México, mientras que el precio del zinc fue menor comparado con el mismo período del año anterior. Los costos del mineral de hierro fueron mayores durante el segundo trimestre de 2008 con respecto a los que se tenían en el mismo período de 2007, principalmente como resultado de mayores precios en los contratos anuales de suministro de mineral de hierro comprado a terceros y por mayores costos de producción de las minas de mineral de hierro de Ternium.

Los gastos comerciales, generales y de administración en el segundo trimestre de 2008 fueron US\$181.8 millones, o 8% de las ventas netas, comparado con US\$118.2 millones, o 9% de las ventas netas, en el segundo trimestre de 2007. El incremento en gastos comerciales, generales y de administración se debió principalmente a la consolidación de Grupo Imsa.

La utilidad de operación en el segundo trimestre de 2008 fue de US\$610.4 millones, o 26% de las ventas netas, comparado con US\$203.0 millones, o 16% de las ventas netas, en el segundo trimestre de 2007.

El **EBITDA**⁴ en el segundo trimestre de 2008 alcanzó US\$714.1 millones, o 30% de las ventas netas, comparado con US\$281.9 millones, o 22% de las ventas netas, en el segundo trimestre de 2007. El EBITDA correspondiente al interés mayoritario en el segundo trimestre de 2008 fue 82% del EBITDA.

Los resultados financieros netos totalizaron una ganancia de US\$97.4 millones en el segundo trimestre de 2008, comparado con gastos de US\$13.5 millones en el mismo período en 2007. Una mayor ganancia neta de US\$98.9 millones relacionada con valuación de tipos de cambio y US\$24.2 millones de mejor resultado relacionado a cambios en el valor de mercado de ciertos instrumentos derivados contratados por Ternium principalmente para mitigar los efectos de fluctuaciones en tasas interés, fueron parcialmente compensados por US\$19.7 millones de incremento año contra año en gastos netos por

⁴ El EBITDA en el segundo trimestre de 2008 es igual a la utilidad de operación de US\$610.4 millones más depreciaciones y amortizaciones de US\$103.8 millones.

intereses principalmente asociados con un incremento neto en deuda. El resultado cambiario en el segundo trimestre de 2008 (un efecto que en su mayoría se compensa con cambios en la posición neta de capital de Ternium) obedeció primordialmente al impacto de la fluctuación del peso mexicano en la deuda denominada en dólares de las subsidiarias Mexicanas de la Compañía. (Las subsidiarias de Ternium preparan sus estados financieros en otras monedas distintas al dólar americano de acuerdo a IFRS).

Los impuestos a las ganancias del segundo trimestre de 2008 fueron US\$209.3 millones, o 30% de la utilidad antes de impuestos, operaciones discontinuadas e interés minoritario, comparado con US\$73.2 millones en el segundo trimestre de 2007, o 39% de la utilidad antes de impuestos, operaciones discontinuadas e interés minoritario.

La utilidad correspondiente al interés minoritario para el segundo trimestre de 2008 ascendió a US\$83.2 millones, comparado con US\$78.0 millones en el segundo trimestre de 2007. El incremento año contra año se debe principalmente a una mayor utilidad correspondiente al interés minoritario en Siderar. Adicionalmente, no se registró utilidad correspondiente al interés minoritario de Sidor en el segundo trimestre de 2008, comparado con los US\$39.0 millones en el segundo trimestre de 2007.

Análisis de los Resultados del Primer Semestre de 2008

La utilidad neta correspondiente al interés mayoritario en el primer semestre de 2008 alcanzó US\$837.8 millones, comparada con US\$459.1 millones en el primer semestre de 2007. Incluyendo el interés minoritario, la utilidad neta en el primer semestre de 2008 fue de US\$982.4 millones, comparada con US\$566.6 millones en el primer semestre de 2007. Las utilidades por ADS⁵ en el primer semestre de 2008 fueron US\$4.18, comparados con US\$2.29 en el primer semestre de 2007.

Las ventas netas en el primer semestre de 2008 se incrementaron 78% a US\$4.3 miles de millones comparadas con las del mismo período de 2007. Las ventas netas se incrementaron principalmente por el efecto de la consolidación del Grupo Imsa y de mayores precios del acero. Los despachos de productos planos y largos fueron de 4.2 millones de toneladas durante el primer semestre de 2008, un incremento del 32% comparado con los niveles de despachos en el primer semestre de 2007. El ingreso por tonelada despachada se incrementó 35% a US\$1,012 en el primer semestre de 2008 versus el mismo período en 2007, principalmente como resultado de mayores precios del acero y la consolidación de la mezcla de productos de mayor valor agregado provenientes de Grupo Imsa.

⁵ Cada American Depositary Share (ADS) representa 10 acciones comunes de Ternium. Los resultados están basados en un promedio ponderado de acciones comunes en circulación de 2,004,743,442.

	Ventas Netas (millón US\$)			Despachos (mil tons)			Ventas / ton (US\$/ton)		
	6M 2008	6M 2007	Dif.	6M 2008	6M 2007	Dif.	6M 2008	6M 2007	Dif.
Centro y Sudamérica	1,355.8	900.1	51%	1,363.9	1,162.3	17%	994	774	28%
Norteamérica	2,285.6	963.7	137%	2,122.2	1,206.6	76%	1,077	799	35%
Europa y otros	14.8	103.6	-86%	16.3	154.1	-89%	906	673	35%
Total productos planos	3,656.1	1,967.4	86%	3,502.4	2,523.0	39%	1,044	780	34%
Centro y Sudamérica	98.5	14.3	589%	124.6	25.3	392%	791	565	40%
Norteamérica	440.1	375.5	17%	514.9	599.7	-14%	855	626	37%
Europa y otros	5.8	-		9.8	-		591	-	
Total productos largos	544.4	389.8	40%	649.2	625.0	4%	839	624	34%
Total productos planos y largos	4,200.6	2,357.3	78%	4,151.6	3,148.0	32%	1,012	749	35%
Otros productos	126.9	73.4	73%						
Ventas netas totales	4,327.5	2,430.7	78%						

⁽¹⁾ Principalmente incluye mineral de hierro, arrabio y construcciones metálicas prediseñadas.

Las ventas netas de productos planos durante el primer semestre de 2008 totalizaron US\$3.7 miles de millones, un incremento de 86% comparado con el mismo período de 2007. Las ventas netas de productos planos se incrementaron como resultado del efecto de la consolidación del Grupo Imsa y de mayores precios del acero. Los despachos de productos planos totalizaron 3.5 millones de toneladas en el primer semestre de 2008, un incremento del 39% comparado con el mismo período de 2007. El ingreso por tonelada despachada se incrementó 34% a US\$1,044 en el primer semestre de 2008 comparado con el mismo período en 2007, principalmente debido a los mayores precios del acero y por la consolidación de la mezcla de productos de mayor valor agregado provenientes de Grupo Imsa.

Las ventas netas de productos largos alcanzaron US\$544.4 millones durante el primer semestre de 2008, un incremento de 40% comparado con el mismo período de 2007. Lo anterior debido a mayores precios del acero y despachos ligeramente superiores. Los despachos de productos largos totalizaron 649,000 toneladas en el primer semestre de 2008, representando un 4% de incremento versus el mismo período de 2007. El ingreso por tonelada despachada se incrementó un 34% a US\$839 en el primer semestre de 2008 con respecto al primer semestre de 2007.

Las ventas netas de otros productos totalizaron US\$126.9 millones durante el primer semestre de 2008, comparado con US\$73.4 millones en el mismo período de 2007. Este incremento es resultado principalmente de mayores precios y despachos de mineral de hierro y de la consolidación del negocio de Grupo Imsa en México de construcciones metálicas pre-diseñadas.

Las ventas de productos planos y largos en la región de Norteamérica alcanzaron US\$2.7 miles de millones en el primer semestre de 2008, un incremento del 104% versus el mismo período en 2007. Los despachos en la región totalizaron 2.6 millones toneladas durante el primer semestre de 2008, o 46% mayores a los alcanzados en el mismo período en 2007. El ingreso por tonelada despachada en la región se incrementó 39% a US\$1,034 en el primer semestre de 2008 con respecto al mismo período de 2007 debido principalmente a mayores precios del acero y a la consolidación de la mezcla de productos de mayor valor agregado provenientes de Grupo Imsa.

Las ventas netas de productos planos y largos en la región de Sur y Centro América fue de US\$1.5 miles de millones durante el primer semestre de 2008, un incremento de 59% versus el mismo período en 2007. Este incremento se debió a los mayores embarques y precios. Los despachos en la región totalizaron 1.5 millones de toneladas durante el primer semestre de 2008, o 25% mayores que en el primer semestre de 2007, debido a un incremento en la demanda. El ingreso por tonelada despachada en la región se incrementó 27% a US\$977 en el primer semestre de 2008 con respecto al mismo período de 2007, principalmente por mayores precios.

El **costo de ventas** alcanzó US\$3.0 miles de millones en el primer semestre de 2008 comparado con US\$1.8 miles de millones en el primer semestre de 2007. El costo de ventas se incrementó como resultado, en parte, de la consolidación de Grupo Imsa, que incrementó el volumen de producción y el costo por tonelada de Ternium debido a la estructura de costos de producción más alta y mezcla de productos con mayor valor agregado de Grupo Imsa. Excluyendo este efecto, el incremento en el costo en la comparación año contra año se relaciona con mayores costos de materias primas y otros insumos, así como por mayores fletes, servicios y costos de personal.

La consolidación de Grupo Imsa resultó en un incremento en el volumen de planchones comprados con un costo por tonelada significativamente mayor que el promedio del costo de producción de planchones de Ternium. Este mayor costo de producción de planchones comprados se está reflejando gradualmente en el costo de ventas conforme Ternium consume los planchones y otras materias primas a través del tiempo. Los precios de chatarra y de energía se incrementaron en México, mientras que el precio del zinc fue menor en el primer semestre de 2008 comparado con el mismo período del año anterior. Los costos del mineral de hierro fueron mayores durante el primer semestre de 2008 con respecto a los que se tenían en el mismo período de 2007, principalmente como resultado de mayores precios en los contratos anuales de suministro de mineral de hierro comprado a terceros y por mayores costos de producción de las minas de mineral de hierro de Ternium.

Los **gastos comerciales, generales y de administración** en el primer semestre de 2008 fueron US\$328.4 millones, o 8% de las ventas netas, comparado con US\$211.0 millones, o 9% de las ventas netas, en el primer semestre de 2007. El incremento en gastos comerciales, generales y de administración se debió principalmente a la consolidación de Grupo Imsa.

La **utilidad de operación** en el primer semestre de 2008 fue de US\$973.6 millones, o 23% de las ventas netas, comparado con US\$413.1 millones, o 17% de las ventas netas, en el primer semestre de 2007.

El **EBITDA**⁶ en el primer semestre de 2008 alcanzó US\$1.2 miles de millones, o 27% de las ventas netas, comparado con US\$557.8 millones, o 23% de las ventas netas, en el primer semestre de 2007. El EBITDA correspondiente al interés mayoritario en el primer semestre de 2008 fue 81% del EBITDA.

Los **resultados financieros netos** totalizaron una ganancia de US\$68.1 millones en el primer semestre de 2008, comparado con gastos de US\$3.4 millones en el mismo período en 2007. Un incremento en ganancias netas cambiarias de US\$139.6 millones se vio parcialmente compensada por un incremento de US\$47.8 millones en gastos netos por intereses y otros gastos relacionados, principalmente asociados con un incremento neto en la deuda neta promedio de Ternium y a US\$16.7 millones de incremento en el valor de mercado de ciertos instrumentos derivados contratados por Ternium principalmente para

⁶ El EBITDA en el primer semestre de 2008 es igual a la utilidad de operación de US\$973.7 millones más depreciaciones y amortizaciones de US\$210.5 millones.

mitigar los efectos de fluctuaciones en tasas interés. El resultado cambiario en el primer semestre de 2008 (un efecto que en su mayoría se compensa con cambios en la posición neta de capital de Ternium) obedece primordialmente al impacto de la fluctuación del peso mexicano en la deuda denominada en dólares de las subsidiarias Mexicanas de la Compañía. (Las subsidiarias de Ternium preparan sus estados financieros en otras monedas distintas al dólar americano de acuerdo a IFRS).

Los impuestos a las ganancias del primer semestre de 2008 fueron US\$316.4 millones, o 30% de la utilidad antes de impuestos, operaciones discontinuadas e interés minoritario, comparado con US\$161.0 millones en el primer semestre de 2007, o 39% de la utilidad antes de impuestos, operaciones discontinuadas e interés minoritario. Adicionalmente, el resultado del primer semestre de 2008 incluye una ganancia no-recurrente de US\$96.3 millones relacionados con la reversión del cargo diferido relacionado con el reparto de utilidades de Hylsa.

La utilidad correspondiente al interés minoritario para el primer semestre de 2008 ascendió a US\$144.7 millones, comparado con US\$107.5 millones en el primer semestre de 2007. El incremento año contra año se debe principalmente a una mayor utilidad correspondiente al interés minoritario en Siderar.

Flujo de Efectivo y Liquidez

El efectivo neto utilizado por las actividades de operación en el primer semestre de 2008 fue de US\$42.9 millones comparado con un efectivo neto provisto por las actividades de operación de US\$520.7 millones en el primer semestre de 2007. El capital de trabajo se incrementó US\$940.8 millones en el primer semestre de 2008, comparado con una reducción de capital de trabajo de US\$144.7 millones en el primer semestre de 2007, debido principalmente a mayores costos del nuevo inventario y mayores volúmenes de materias primas y productos en proceso, así como un incremento en cuentas por cobrar a clientes como resultado de precios mas altos.

Las inversiones en activo fijo en el primer semestre de 2008 fueron US\$250.8 millones, comparado con US\$162.8 millones el primer semestre de 2007. Las inversiones en activo fijo durante el primer semestre de 2008 fueron llevadas a cabo en México principalmente para la expansión de las acería de planos en Monterrey, mejoras a uno de los molinos calientes y uno de los molinos fríos. Ternium continua desarrollando su plan de expansión en Argentina con inversiones en activo fijo durante el primer semestre de 2008 llevadas a cabo principalmente para el mantenimiento mayor de uno de los altos hornos y para mejoras y expansión del área de coquerías. La Compañía espera alcanzar en Argentina una capacidad de producción de acero crudo de 4 millones de toneladas para mediados del 2010. En el primer semestre de 2008, Ternium generó un flujo de efectivo libre⁷ negativo de US\$293.8 millones comparado con el flujo libre⁷ de US\$358.0 millones en el primer semestre de 2007. El efectivo recibido por la venta de activos no-esenciales en EUA fue de US\$722.5 millones en el primer semestre de 2008. El flujo neto provisto por operaciones discontinuadas en el primer semestre de 2008 relacionado con Sidor fue de US\$89.8 millones, comparado con US\$269.2 millones en el primer semestre de 2007.

El repago neto de préstamos de Ternium en el primer semestre de 2008 fue de US\$750.1 millones, principalmente relacionado con pre-pagos de ciertas deudas de las subsidiarias Mexicanas de la

⁷ El flujo de efectivo libre en el primer semestre de 2008 es igual al flujo neto utilizado en las actividades de operación de US\$42.9 millones menos inversiones en activo fijo de US\$250.8 millones, mientras que el flujo de efectivo libre en el primer semestre de 2007 es igual al flujo de efectivo provisto por las actividades de operación de US\$520.7 millones menos inversiones en activo fijo de US\$162.8 millones.

Compañía. El pago de un dividendo por parte de Ternium en el primer semestre de 2008 fue de US\$100.2 millones, similar al efectuado en el primer semestre de 2007. Al 30 de Junio de 2008, la deuda neta de Ternium (préstamos menos efectivo y valores de realización inmediata y otras inversiones circulantes) fue de US\$2.5 miles de millones, mientras que la deuda financiera total ascendió a US\$3.2 miles de millones.

El efectivo neto utilizado en actividades de operación en el segundo trimestre de 2008 fue US\$45.7 millones, comparado con un efectivo neto provisto por las actividades de operación de US\$191.3 millones en el segundo trimestre de 2007. El capital de trabajo se incrementó US\$682.9 millones en el segundo trimestre de 2008, comparado con una reducción en el capital de trabajo de US\$53.5 millones en el segundo trimestre de 2007, principalmente como resultado de mayores costos del nuevo inventario y mayores volúmenes de materias primas y productos en proceso, así como de un incremento en la cuentas por cobrar a clientes como resultado de los mayores precios.

Las inversiones en activo fijo en el segundo trimestre de 2008 fueron US\$149.3 millones, comparadas con US\$75.3 millones en el segundo trimestre de 2007. En el segundo trimestre de 2008, Ternium generó un flujo de efectivo libre⁸ negativo de US\$195.0 millones, comparado con un flujo de efectivo libre⁸ de US\$116.0 millones en el segundo trimestre de 2007.

Aseveraciones Acerca del Futuro

Algunos de las aseveraciones en este reporte de resultados contienen “comentarios acerca del futuro”. Poscomentarios acerca del futuro están basados en puntos de vista y supuestos de la administración que involucran riesgos conocidos y no conocidos que pueden causar que los resultados actuales, desempeño ó eventos difieran materialmente de los expresados ó implicados por dichas aseveraciones. Estos riesgos incluyen pero no son limitativos a riesgos que se desprenden de incertidumbre acerca del producto interno bruto, relacionados con la demanda del mercado, la capacidad global de producción, los aranceles, ciclicidad en las industrias que compran productos de acero y de otros factores fuera del control de Ternium.

Acerca de Ternium

Ternium es una de las siderúrgicas líderes en Latinoamérica, manufacturando y procesando un amplio rango de productos de acero planos y largos para clientes activos en las industrias de la construcción, electrodomésticos, bienes de capital, envases, alimentos y automotriz. Con sus principales operaciones en México y Argentina, Ternium sirve a sus mercados a través de un sistema integrado de manufactura y de una extensa red de distribución. La Compañía tiene ventas anuales aproximadas de US\$10 miles de millones y despacha aproximadamente 8 millones de toneladas de productos de acero anualmente. Más información sobre Ternium está disponible en www.ternium.com.

⁸ El flujo de efectivo libre para el segundo trimestre de 2008 es igual al flujo neto utilizado en las actividades de operación de US\$45.7 millones menos inversiones en activo fijo de US\$149.3 millones, mientras que el flujo de efectivo libre en el segundo trimestre de 2007 es igual al flujo de efectivo provisto por las actividades de operación de US\$191.3 millones menos inversiones en activo fijo de US\$75.3 millones.

Estado de Resultados Consolidado

US\$ millones	2T 2008	2T 2007	Dif.	6M 2008	6M 2007	Dif.
Ventas netas	2,374.8	1,255.9	1,118.9	4,327.5	2,430.7	1,896.8
Costo de ventas	(1,584.1)	(931.1)	(653.0)	(3,036.9)	(1,809.7)	(1,227.2)
Utilidad bruta	790.7	324.8	465.9	1,290.6	621.0	669.6
Gastos de venta, generales y administrativos	(181.8)	(118.2)	(63.6)	(328.4)	(211.0)	(117.3)
Otros ingresos (gastos) operativos, neto	1.5	(3.5)	5.0	11.4	3.1	8.3
Utilidad de operación	610.4	203.0	407.4	973.6	413.1	560.5
Intereses devengados	(30.1)	(10.4)	(19.7)	(74.4)	(24.5)	(49.9)
Intereses ganados	12.0	7.7	4.3	24.1	14.9	9.2
Otros ingresos (gastos) financieros, neto	115.5	(10.8)	126.3	118.4	6.2	112.2
Resultado de inversiones en sociedades vinculadas	0.4	(0.4)	0.8	0.9	(0.8)	1.7
Utilidad antes de impuestos	708.2	189.2	519.0	1,042.7	408.8	633.8
Impuesto a las ganancias						
Impuesto a las ganancias	(209.3)	(73.2)	(136.2)	(316.4)	(161.0)	(155.4)
Reversión de PTU diferida	-	-	-	96.3	-	96.3
Operaciones discontinuadas	-	199.0	(199.0)	159.9	318.7	(158.8)
Utilidad neta del período	498.9	315.0	183.9	982.4	566.6	415.9
Atribuible a:						
Accionistas de la Compañía	415.6	236.9	178.7	837.8	459.1	378.7
Interés minoritario	83.2	78.0	5.2	144.7	107.5	37.2
	498.9	315.0	183.9	982.4	566.6	415.9

Balance General Consolidado

US\$ millones	Junio 30, 2008	Diciembre 31, 2007 ⁽¹⁾
Bienes de uso, neto	5,188.0	6,858.8
Activos intangibles, neto	1,501.0	1,452.2
Inversiones en sociedades vinculadas	4.7	44.0
Otras inversiones, neto	15.4	14.8
Impuesto diferido activo	2.2	31.8
Cuentas por cobrar, neto	58.0	217.6
Total activo no circulante	6,769.4	8,619.3
Cuentas por cobrar	260.7	426.0
Instrumentos financieros derivados	0.5	0.6
Inventarios, neto	2,338.0	1,913.1
Cuentas por cobrar a clientes, neto	1,051.2	847.8
Activos disponibles para la venta	1,318.9	-
Otras inversiones	-	65.3
Efectivo e inversiones temporales	688.8	1,126.0
Total activo circulante	5,658.0	4,378.9
Activos no corrientes clasificados para la venta	6.7	769.1
Total activos	12,434.1	13,767.3
Patrimonio neto (Interés mayoritario)	5,353.2	4,452.7
Participación de terceros en sociedades controladas	1,195.6	1,914.2
Participación de terceros y patrimonio neto	6,548.8	6,366.9
Provisiones	29.3	57.3
Impuesto diferido pasivo	1,233.4	1,337.0
Pasivo otros impuestos	-	-
Otros pasivos	176.6	336.5
Proveedores y cuentas por pagar	-	6.7
Deudas bancarias y financieras	2,569.1	3,677.5
Total pasivo no circulante	4,008.3	5,415.1
Pasivo corriente impuesto a las ganancias	199.2	184.8
Otros pasivos	137.8	182.2
Proveedores y cuentas por pagar	927.9	983.9
Instrumentos financieros derivados	15.4	13.3
Deudas bancarias y financieras	596.7	407.4
Total pasivo circulante	1,877.0	1,771.6
Pasivo relacionado con activos no corrientes clasificados para la venta	-	213.8
Total pasivo	5,885.3	7,400.4
Total pasivo, participación de terceros y patrimonio neto	12,434.1	13,767.3

⁽¹⁾ De acuerdo con la IFRS 5, los saldos de Sidor han sido consolidados línea por línea al 31 de Diciembre de 2007.

Flujo de Efectivo Consolidado

US\$ millones	2T 2008	2T 2007	Dif.	6M 2008	6M 2007	Dif.
Resultado de operaciones continuas	498.9	116.0	382.9	822.5	247.8	574.7
Ajustes por:						
Depreciación y amortización	103.8	78.9	24.8	210.6	144.7	65.9
Impuestos devengados menos pagos	140.9	(66.8)	207.6	74.5	(1.5)	75.9
Resultado de inversiones en sociedades vinculadas	(0.4)	0.4	(0.8)	(0.9)	0.8	(1.7)
Intereses devengados menos pagos	3.0	2.4	0.6	(84.6)	(2.7)	(81.9)
Cambios en provisiones	(0.3)	(3.2)	2.8	2.0	(9.8)	11.8
Cambios en capital de trabajo	(682.9)	53.5	(736.4)	(940.8)	144.7	(1,085.5)
Otros	(108.6)	10.0	(118.6)	(126.2)	(3.4)	(122.8)
Efectivo neto (utilizado en) provisto por las operaciones	(45.7)	191.3	(237.0)	(42.9)	520.7	(563.7)
Inversiones en activo fijo	(149.3)	(75.3)	(74.0)	(250.8)	(162.8)	(88.1)
Ingreso por venta de bienes de uso	0.3	1.1	(0.7)	1.0	6.2	(5.2)
Adquisición de negocios						
Valor de compra	-	(0.1)	0.1	-	(0.1)	0.1
Disminución en Otras Inversiones	66.1	-	66.1	65.3	-	65.3
Ingreso por venta de operaciones discontinuadas	-	-	-	722.5	-	722.5
Operaciones discontinuadas	57.7	59.9	(2.2)	89.8	269.2	(179.4)
Efectivo neto (utilizado en) provisto por actividades de inversión	(25.2)	(14.5)	(10.6)	627.8	112.5	515.3
Dividendos pagados en efectivo y otras distribuciones a accionistas de la Compañía	(100.2)	(100.2)	-	(100.2)	(100.2)	-
Dividendos pagados en efectivo y otras distribuciones a accionistas minoritarios	(19.6)	(19.9)	0.3	(19.6)	(19.9)	0.3
Ingresos por préstamos financieros	76.3	72.1	4.2	181.3	112.3	69.0
Repago de deuda financiera	(40.3)	(371.6)	331.4	(931.4)	(527.6)	(403.9)
Efectivo neto (utilizado en) provisto por actividades de financiamiento	(83.8)	(419.6)	335.8	(870.0)	(535.4)	(334.5)
(Disminución) Aumento del efectivo y equivalentes	(154.7)	(242.9)	88.2	(285.1)	97.8	(382.9)

Despachos					
Miles de toneladas	2T 2008	1T 2008	2T 2007	6M 2008	6M 2007
Centro y Sudamérica	690.9	673.0	598.9	1,363.9	1,162.3
Norteamérica	1,042.2	1,080.0	592.1	2,122.2	1,206.6
Europa y otros	11.6	4.8	101.2	16.3	154.1
Total productos planos	1,744.7	1,757.7	1,292.1	3,502.4	2,523.0
Centro y Sudamérica	67.9	56.7	25.3	124.6	25.3
Norteamérica	249.6	265.3	286.4	514.9	599.7
Europa y otros	1.0	8.8	-	9.8	-
Total productos largos	318.5	330.7	311.7	649.2	625.0
Total productos planos y largos	2,063.2	2,088.5	1,603.9	4,151.6	3,148.0

Ventas / tonelada					
US\$/tonelada	2T 2008	1T 2008	2T 2007	6M 2008	6M 2007
Centro y Sudamérica	1,042	945	779	994	774
Norteamérica	1,213	945	817	1,077	799
Europa y otros	864	1,008	682	906	673
Total productos planos	1,143	945	789	1,044	780
Centro y Sudamérica	913	643	565	791	565
Norteamérica	1,017	703	638	855	626
Europa y otros	630	587	-	591	-
Total productos largos	993	689	632	839	624
Total productos planos y largos	1,120	905	758	1,012	749

Ventas Netas					
Millones de US\$	2T 2008	1T 2008	2T 2007	6M 2008	6M 2007
Centro y Sudamérica	719.9	635.8	466.6	1,355.8	900.1
Norteamérica	1,264.6	1,021.0	483.6	2,285.6	963.7
Europa y otros	10.0	4.8	69.1	14.8	103.6
Total productos planos	1,994.5	1,661.6	1,019.2	3,656.1	1,967.4
Centro y Sudamérica	62.1	36.4	14.3	98.5	14.3
Norteamérica	253.8	186.4	182.6	440.1	375.5
Europa y otros	0.6	5.2	-	5.8	-
Total productos largos	316.4	228.0	196.9	544.4	389.8
Total productos planos y largos	2,311.0	1,889.6	1,216.2	4,200.6	2,357.3
Otros productos (1)	63.8	63.1	39.7	126.9	73.4
Ventas netas totales	2,374.8	1,952.7	1,255.9	4,327.5	2,430.7

(1) Incluye mineral de hierro, arrabio y componentes para edificios.

Estado de Resultados Consolidado (series históricas incluyendo Sidor como operaciones discontinuadas)

US\$ millones	2T 2008	1T 2008	Año 2007	4T 2007	3T 2007	2T 2007	1T 2007
Ventas netas	2,374.8	1,952.7	5,669.7	1,733.0	1,506.1	1,255.9	1,174.8
Costo de ventas	(1,584.1)	(1,452.8)	(4,309.8)	(1,358.8)	(1,141.4)	(931.1)	(878.6)
Utilidad bruta	790.7	499.9	1,359.9	374.2	364.7	324.8	296.2
Gastos de venta, generales y administrativos	(181.8)	(146.6)	(520.7)	(165.9)	(143.8)	(118.2)	(92.8)
Otros ingresos (gastos) operativos, neto	1.5	9.9	9.9	5.2	1.5	(3.5)	6.7
Utilidad de operación	610.4	363.3	849.0	213.5	222.5	203.0	210.1
Intereses devengados	(30.1)	(44.3)	(133.1)	(61.4)	(47.1)	(10.4)	(14.1)
Intereses ganados	12.0	12.1	41.6	13.7	12.9	7.7	7.2
Otros ingresos (gastos) financieros, neto	115.5	2.9	(38.9)	8.7	(53.7)	(10.8)	16.9
Resultado de inversiones en sociedades vinculadas	0.4	0.4	0.4	1.6	(0.3)	(0.4)	(0.5)
Utilidad antes de impuestos	708.2	334.4	719.1	176.0	134.2	189.2	219.7
Impuesto a las ganancias							
Impuesto a las ganancias	(209.3)	(107.1)	(297.8)	(73.1)	(63.7)	(73.2)	(87.8)
Reversión de PTU diferida	-	96.3	-	-	-	-	-
Operaciones discontinuadas	-	159.9	579.9	117.7	143.5	199.0	119.8
Utilidad neta del período	498.9	483.6	1,001.2	220.6	214.0	315.0	251.6
Atribuible a:							
Accionistas de la Compañía	415.6	422.1	784.5	165.6	159.8	236.9	222.1
Interés minoritario	83.2	61.4	216.7	55.0	54.2	78.0	29.5
	498.9	483.6	1,001.2	220.6	214.0	315.0	251.6

Flujo de efectivo consolidado (series históricas incluyendo Sidor como operaciones discontinuadas)

US\$ millones	2T 2008	1T 2008	Año 2007	4T 2007	3T 2007	2T 2007	1T 2007
Resultado de operaciones continuas	498.9	323.6	421.2	102.9	70.5	116.0	131.8
Ajustes por:							
Depreciación y amortización	103.8	106.9	361.5	120.7	96.0	78.9	65.8
Impuestos devengados menos pagos vinculadas	140.9	(66.4)	(45.0)	(28.0)	(15.5)	(66.8)	65.3
Intereses devengados menos pagos	(0.4)	(0.4)	(0.4)	(1.6)	0.3	0.4	0.5
Cambios en provisiones	3.0	(87.7)	87.6	54.9	35.4	2.4	(5.1)
Cambios en capital de trabajo	(0.3)	2.4	(0.9)	5.7	3.1	(3.2)	(6.6)
Otros	(682.9)	(257.9)	87.1	(58.0)	0.4	53.5	91.2
	(108.6)	(17.6)	28.9	(13.4)	45.6	10.0	(13.4)
Efectivo neto (utilizado en) provisto por las operaciones	(45.7)	2.8	939.9	183.3	235.9	191.3	329.5
Inversiones en activo fijo	(149.3)	(101.5)	(347.6)	(100.3)	(84.6)	(75.3)	(87.4)
Ingreso por venta de bienes de uso	0.3	0.7	24.5	17.8	0.5	1.1	5.1
Adquisición de negocios							
Valor de compra	-	-	(1,728.9)	(0.1)	(1,728.7)	(0.1)	-
Caja adquirida	-	-	190.1	-	190.1	-	-
Crédito fiscal pagado en adquisición de negocios	-	-	(297.7)	-	(297.7)	-	-
Disminución en Otras Inversiones discontinuadas	66.1	(0.8)	(65.3)	(0.8)	(64.5)	-	-
Operaciones discontinuadas	-	722.5	-	-	-	-	-
	57.7	32.2	419.3	34.1	116.0	59.9	209.4
Efectivo neto (utilizado en) provisto por actividades de inversión	(25.2)	653.0	(1,805.6)	(49.2)	(1,868.9)	(14.5)	127.0
Dividendos pagados en efectivo y otras distribuciones a accionistas de la Compañía	(100.2)	-	(100.2)	-	-	(100.2)	-
Dividendos pagados en efectivo y otras distribuciones a accionistas minoritarios	(19.6)	-	(20.0)	-	(0.1)	(19.9)	-
Ingresos netos de la Oferta Pública Inicial	-	-	-	-	-	-	-
Contribuciones de los accionistas	-	-	1.2	0.1	1.1	-	-
Ingresos por préstamos financieros	76.3	105.0	4,052.7	70.8	3,869.7	72.1	40.1
Repago de deuda financiera	(40.3)	(891.2)	(2,574.6)	(157.5)	(1,889.6)	(371.6)	(155.9)
Efectivo neto (utilizado en) provisto por actividades de financiamiento	(83.8)	(786.2)	1,359.1	(86.6)	1,981.1	(419.6)	(115.8)
(Disminución) Aumento del efectivo y equivalentes	(154.7)	(130.4)	493.3	47.4	348.1	(242.9)	340.7

Despachos (serie histórica ex-Sidor)

Miles de toneladas	2T 2008	1Q 2008	Año 2007	4T 2007	3T 2007	2T 2007	1T 2007
Centro y Sudamérica	690.9	673.0	2,499.1	699.0	637.8	598.9	563.5
Norteamérica	1,042.2	1,080.0	3,034.9	993.6	834.7	592.1	614.5
Europa y otros	11.6	4.8	184.9	12.3	18.5	101.2	52.8
Total productos planos	1,744.7	1,757.7	5,718.9	1,704.9	1,491.0	1,292.1	1,230.8
Centro y Sudamérica	67.9	56.7	132.8	55.2	52.3	25.3	-
Norteamérica	249.6	265.3	1,113.4	268.9	244.8	286.4	313.3
Europa y otros	1.0	8.8	15.0	15.0	-	-	-
Total productos largos	318.5	330.7	1,261.2	339.1	297.1	311.7	313.3
Total productos planos y largos	2,063.2	2,088.5	6,980.1	2,044.0	1,788.1	1,603.9	1,544.1

Ventas / tonelada (serie histórica ex-Sidor)

US\$/tonelada	2T 2008	1Q 2008	Año 2007	4T 2007	3T 2007	2T 2007	1T 2007
Centro y Sudamérica	1,042	945	815	870	829	779	769
Norteamérica	1,213	945	847	882	877	817	781
Europa y otros	864	1,008	665	641	619	682	654
Total productos planos	1,143	945	827	875	853	789	770
Centro y Sudamérica	913	643	527	489	550	565	-
Norteamérica	1,017	703	625	611	637	638	616
Europa y otros	630	587	457	457	-	-	-
Total productos largos	993	689	613	585	622	632	616
Total productos planos y largos	1,120	905	789	827	815	758	739

Ventas Netas (serie histórica ex-Sidor)

Millones de US\$	2T 2008	1Q 2008	Año 2007	4T 2007	3T 2007	2T 2007	1T 2007
Centro y Sudamérica	719.9	635.8	2,037.0	607.9	528.9	466.6	433.5
Norteamérica	1,264.6	1,021.0	2,571.8	876.3	731.8	483.6	480.1
Europa y otros	10.0	4.8	123.0	7.9	11.5	69.1	34.5
Total productos planos	1,994.5	1,661.6	4,731.7	1,492.0	1,272.2	1,019.2	948.2
Centro y Sudamérica	62.1	36.4	70.0	27.0	28.7	14.3	-
Norteamérica	253.8	186.4	696.0	164.4	156.0	182.6	192.9
Europa y otros	0.6	5.2	6.9	6.9	-	-	-
Total productos largos	316.4	228.0	772.8	198.2	184.8	196.9	192.9
Total productos planos y largos	2,311.0	1,889.6	5,504.5	1,690.3	1,457.0	1,216.2	1,141.1
Otros productos (1)	63.8	63.1	165.1	42.7	49.1	39.7	33.7
Ventas netas totales	2,374.8	1,952.7	5,669.7	1,733.0	1,506.1	1,255.9	1,174.8

(1) Incluye mineral de hierro, arrabio y componentes para edificios.