

Sebastián Martí

Ternium – Relaciones con Inversionistas

+1 (866) 890 0443

+52 (81) 8865 2111

+54 (11) 4018 2389

www.ternium.com

Ternium Anuncia Resultados al Tercer Trimestre y para los Primeros Nueve Meses de 2008

Luxemburgo, Noviembre 5 de 2008 – Ternium S.A. (NYSE: TX) anunció el día de hoy sus resultados del tercer trimestre y para los primeros nueve meses que terminan en Septiembre 30 de 2008.

La información financiera y operacional contenida en este comunicado de prensa está basada en los estados financieros consolidados preparados de acuerdo con los International Financial Reporting Standards (IFRS) y se presenta en Dólares Americanos y toneladas métricas.

Resumen de Resultados del Tercer Trimestre de 2008¹

	3T 2008	2T 2008		3T 2007	
Embarques (toneladas)	1,844,000	2,063,000	-11%	1,788,000	3%
Ventas Netas (US\$ millones)	2,447.7	2,374.8	3%	1,506.1	63%
Utilidad de Operación (US\$ millones)	524.9	610.4	-14%	222.5	136%
EBITDA (US\$ millones)	638.6	714.1	-11%	318.5	101%
Margen EBITDA (% de las ventas)	26%	30%		21%	
EBITDA por Ton, Aceros Planos y Largos (US\$/ton)	327	337	-3%	169	93%
Operaciones Discontinuas (US\$ millones)	(2.8)	-		143.5	
Utilidad Neta (US\$ millones)	247.1	498.9	-50%	214.0	15%
Utilidad Neta del Interés Mayoritario (US\$ millones)	211.7	415.6	-49%	159.8	32%
Utilidad por ADS (US\$)	1.06	2.07	-49%	0.80	32%

La utilidad de operación alcanzó US\$524.9 millones en el tercer trimestre de 2008, un decremento de 14% comparado con el segundo trimestre de 2008. Lo anterior se debió principalmente a una reducción en el valor de los inventarios de Ternium de US\$131.7 millones durante el tercer trimestre de 2008 primordialmente relacionado con planchones comprados, reflejando los menores precios de los productos terminados al final del trimestre. Las ventas netas fueron estables en el tercer trimestre de 2008 comparadas con el segundo trimestre de 2008, dado que una reducción de 11% en los despachos por menor demanda se compensó con un incremento de 14% en el ingreso por tonelada. El costo de operación por tonelada se incrementó 22% en el tercer trimestre de 2008 comparado con el segundo trimestre de 2008 debido a mayores costos de materias primas, energía y costos laborales, así como por el ajuste a los inventarios antes mencionado. La utilidad de operación en el tercer trimestre de 2008 se

¹ Los resultados de las operaciones de Sidor han sido des-consolidados de los Estados Financieros de Ternium y se muestran como Operaciones Discontinuas. Las Operaciones Discontinuas también incluyen los resultados de los activos no esenciales en EUA vendidos en el primer trimestre de 2008.

incrementó 136% comparada con el tercer trimestre de 2007 como resultado principalmente de mayores precios, parcialmente compensados por mayores costos de materias primas, energía y laborales y el ajuste a inventarios antes mencionado.

El resultado neto de cambios en moneda extranjera fue una pérdida de US\$150.1 millones en el tercer trimestre de 2008 comparado con una ganancia de US\$99.7 millones en el segundo trimestre de 2008. Estos resultados fueron primordialmente debidos al impacto de la fluctuación del Peso Mexicano en la deuda denominada en Dólares Americanos de la subsidiaria mexicana de Ternium. De acuerdo con IFRS, Ternium México prepara sus estados financieros en Pesos Mexicanos y registra un resultado por cambios en moneda extranjera sobre sus posiciones netas no denominadas en Pesos Mexicanos cuando el Peso Mexicano se aprecia ó deprecia con respecto otras monedas. Estos resultados no representan flujo de efectivo cuando se miden en Dólares Americanos, y se compensan por cambios en la posición neta de capital de Ternium, en el rubro de diferencias transitorias de conversión.

Ternium no tiene una posición significativa en derivados de tipo de cambio y solo utiliza estos instrumentos con propósitos de cobertura.

La utilidad neta del tercer trimestre de 2008 fue de US\$247.1 millones, una reducción del 50% comparada con el segundo trimestre de 2008 debido principalmente a un menor resultado neto en cambios de moneda extranjera por US\$249.7 millones relacionado con la deuda financiera de Ternium México y a una reducción de US\$85.5 millones en la utilidad de operación, parcialmente compensado por US\$118.2 millones de menor gasto por impuesto a las ganancias. La utilidad neta durante el tercer trimestre de 2008 se incrementó 15% comparada con el tercer trimestre de 2007. Este incremento en la comparación interanual se debió principalmente a un aumento de US\$302.4 millones en la utilidad de operación, parcialmente compensado por US\$105.8 millones de menor resultado neto en cambios de moneda extranjera relacionado con la deuda financiera de Ternium México y de US\$146.4 millones de menor resultado de operaciones discontinuadas.

Resumen de los Resultados de los Primeros Nueve Meses de 2008²

	9M 2008	9M 2007	
Embarques (toneladas)	5,996,000	4,936,000	21%
Ventas Netas (US\$ millones)	6,775.1	3,936.7	72%
Utilidad de Operación (US\$ millones)	1,498.5	635.6	136%
EBITDA (US\$ millones)	1,822.9	876.3	108%
Margen EBITDA (% de las ventas)	27%	22%	
EBITDA por Ton, Aceros Planos y Largos (US\$/ton)	291	166	75%
Operaciones Discontinuadas (US\$ millones)	157.1	462.3	
Utilidad Neta (US\$ millones)	1,229.6	780.6	58%
Utilidad Neta del Interés Mayoritario (US\$ millones)	1,049.4	618.9	70%
Utilidad por ADS (US\$)	5.23	3.09	70%

² Los resultados de las operaciones de Sidor han sido des-consolidados de los Estados Financieros de Ternium y se muestran como Operaciones Discontinuadas. Las Operaciones Discontinuadas también incluyen los resultados de los activos no esenciales en EUA vendidos en el primer trimestre de 2008.

La utilidad de operación alcanzó US\$1.5 miles de millones en los primeros nueve meses de 2008, un incremento de 136% comparada con los primeros nueve meses de 2007. Lo anterior fue resultado principalmente de mayores ingresos por tonelada y de la consolidación de Grupo Imsa, parcialmente compensado por la reducción en el valor de los inventarios de Ternium de US\$131.7 millones mencionado anteriormente, y por mayores costos de materia prima, energía y laborales durante el período de 2008.

Durante los primeros nueve meses de 2008, el resultado por operaciones discontinuadas de US\$157.1 millones comprende una ganancia después de impuestos de US\$97.5 millones relacionada con la venta de activos no esenciales en EUA y de US\$59.6 millones relacionada con Sidor. Durante los primeros nueve meses de 2007, los resultados por operaciones discontinuadas fueron una ganancia después de impuestos de US\$462.3 millones principalmente relacionada con Sidor.

La utilidad neta durante los primeros nueve meses de 2008 ascendió a US\$1.2 miles de millones, un incremento de 58% comparada con la obtenida en los primeros nueve meses de 2007. Este incremento en la utilidad neta se debió principalmente a una mayor utilidad de operación, parcialmente compensado por menores ganancias por operaciones discontinuadas y por mayores gastos por impuesto a las ganancias.

Perspectivas

La demanda y los precios de los productos de acero en la Región de Norteamérica continúan con una tendencia a la baja, reflejando la debilidad en la demanda del consumidor final y el proceso de reducción de inventarios en la cadena de valor de la industria siderúrgica. La demanda y los precios en la Región de Sur y Centroamérica se están debilitando también, dado que la disrupción en los mercados financieros globales ha empezado a afectar a la economía de la región.

Ternium espera un menor nivel de actividad que resulte en una menor utilidad de operación en el cuarto trimestre de 2008 comparada con la utilidad de operación alcanzada en el tercer trimestre de 2008, con menores despachos y precios en todas las regiones, parcialmente compensado por menor costo por tonelada. El costo de producción se espera decline debido a la devaluación de las monedas locales con respecto al Dólar Americano y a menores precios de chatarra y otros materiales.

Análisis de los Resultados del Tercer Trimestre de 2008

La utilidad neta atribuible al interés mayoritario en el tercer trimestre de 2008 fue de US\$211.7 millones, comparada con US\$159.8 millones en el tercer trimestre de 2007. Incluyendo el interés minoritario, la utilidad neta del tercer trimestre de 2008 alcanzó US\$247.1 millones, comparado con US\$214.0 millones en el tercer trimestre de 2007. La utilidad neta por ADS³ para el tercer trimestre de 2008 fue de US\$1.06, comparada con US\$0.80 en el tercer trimestre de 2007.

Las ventas netas para el tercer trimestre de 2008 se incrementaron 63% a US\$2.4 miles de millones comparado con el mismo período de 2007. Las ventas netas se incrementaron principalmente debido a mayores precios del acero y a la consolidación de Grupo Imsa. Los despachos de productos planos y

³ Cada American Depositary Share (ADS) representa 10 acciones comunes de Ternium. Los resultados están basados en un promedio ponderado de las acciones comunes de 2,004,743,442.

largos fueron de 1.8 millones de toneladas durante el tercer trimestre de 2008, un incremento de 3% comparado con el nivel de despachos en el tercer trimestre de 2007. El ingreso por tonelada despachada se incrementó 57% a US\$1,278 en el tercer trimestre de 2008 versus el mismo trimestre de 2007, principalmente como resultado de mayores precios del acero en todas las regiones.

	Ventas Netas (millón US\$)			Despachos (mil tons)			Ventas / ton (US\$/ton)		
	3T 2008	3T 2007	Dif.	3T 2008	3T 2007	Dif.	3T 2008	3T 2007	Dif.
Centro y Sudamérica	784.4	528.9	48%	680.4	637.8	7%	1,153	829	39%
Norteamérica	1,273.4	731.8	74%	901.8	834.7	8%	1,412	877	61%
Europa y otros	2.6	11.5	-77%	2.8	18.5	-85%	933	619	51%
Total productos planos	2,060.4	1,272.2	62%	1,585.1	1,491.0	6%	1,300	853	52%
Centro y Sudamérica	104.2	28.7	262%	86.0	52.3	64%	1,212	550	120%
Norteamérica	192.0	156.0	23%	173.3	244.8	-29%	1,108	637	74%
Europa y otros	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Total productos largos	296.2	184.8	60%	259.2	297.1	-13%	1,142	622	84%
Total productos planos y largos	2,356.6	1,457.0	62%	1,844.3	1,788.1	3%	1,278	815	57%
Otros productos ⁽¹⁾	91.1	49.1	86%						
Ventas netas totales	2,447.7	1,506.1	63%						

⁽¹⁾ Primordialmente mineral de hierro, arrabio y construcciones metálicas prediseñadas.

Las ventas netas de productos planos durante el tercer trimestre de 2008 totalizaron US\$2.1 miles de millones, un incremento del 62% comparado con el mismo trimestre de 2007. Las ventas netas de productos planos se incrementaron como resultado de los mayores precios del acero y de mayores despachos. La consolidación del Grupo Imsa, que empezó en Julio 26 de 2007, no se vio completamente reflejada en el tercer trimestre de 2007. Los despachos de productos planos totalizaron 1.6 millones de toneladas en el tercer trimestre de 2008, un incremento del 6% comparado con el mismo período en 2007. El ingreso por tonelada despachada se incrementó 52% a US\$1,300 en el tercer trimestre de 2008 comparado con el mismo período en 2007, debido principalmente a mayores precios del acero en todas las regiones.

Las ventas netas de productos largos fueron de US\$296.2 millones durante el tercer trimestre de 2008, un incremento de 60% comparado con el mismo período en 2007 debido a mejores precios del acero, parcialmente compensados por menores niveles de despachos. Los despachos de productos largos totalizaron 259,000 toneladas en el tercer trimestre de 2008, representando un 13% de reducción versus el mismo trimestre de 2007. El ingreso por tonelada despachada se incrementó 84% a US\$1,142 en el tercer trimestre de 2008 con respecto al tercer trimestre de 2007.

Las ventas netas de otros productos ascendieron a US\$91.1 millones durante el tercer trimestre de 2008, comparado con US\$49.1 millones en el tercer trimestre de 2007. Este incremento es resultado principalmente de mayores despachos y precios de mineral de hierro, mayores precios de arrabio y de mayores ingresos relacionados con el negocio de Ternium en México de construcciones metálicas prediseñadas.

Las ventas netas de productos planos y largos en la Región de Norteamérica fueron de US\$1.5 miles de millones en el tercer trimestre de 2008, un incremento de 65% versus el mismo período en 2007. Los despachos en la región totalizaron 1.1 millones de toneladas durante el tercer trimestre de 2008, similares a los alcanzados en el mismo período de 2007. El ingreso por tonelada despachada en la región se incrementó 66% a US\$1,363 en el tercer trimestre de 2008 con respecto al mismo trimestre en 2007 principalmente como resultado de mayores precios.

Las ventas netas de productos planos y largos en la Región de Sur y Centroamérica fueron de US\$888.6 millones durante el tercer trimestre de 2008, un incremento de 59% versus el mismo período en 2007. Este incremento se debió a mayores despachos e ingreso por tonelada. Los despachos en la región totalizaron 766,000 toneladas durante el tercer trimestre de 2008, ó 11% mayores que en el tercer trimestre de 2007. El ingreso por tonelada despachada en la región se incrementó 43% a US\$1,159 en el tercer trimestre de 2008 con respecto al mismo trimestre en 2007 debido principalmente a mayores precios.

El Costo de ventas alcanzó US\$1.7 miles de millones en el tercer trimestre de 2008 comparado con US\$1.1 miles de millones en el tercer trimestre de 2007. El costo de ventas se incrementó como resultado de la consolidación del Grupo Imsa, de una reducción en el valor de los inventarios de Ternium de US\$131.7 millones primordialmente relacionado con planchones comprados y de mayores costos de materias primas, acero de terceros y otros materiales, así como por fletes, servicios y mano de obra.

En el tercer trimestre de 2008 los precios de la chatarra y de la energía se incrementaron en México, mientras que el precio del zinc fue menor, cuando se compara con los niveles del mismo período del año anterior. Los costos de mineral de hierro durante el tercer trimestre de 2008 fueron mayores a los observados en el mismo período de 2007, como resultado principalmente de mayores precios de contratos anuales para el suministro de mineral de hierro provenientes de terceros.

Los gastos de comercialización, generales y de administración en el tercer trimestre de 2008 fueron de US\$186.2 millones, o 8% de las ventas netas, comparado con US\$143.8 millones, ó 10% de las ventas netas, en el tercer trimestre de 2007. El incremento en gastos de comercialización, generales y de administración se debió principalmente a los mayores volúmenes de exportación y precios, mayores impuestos, así como por mayores costos de personal.

La utilidad de operación en el tercer trimestre de 2008 fue de US\$524.9 millones, o 21% de las ventas netas, comparada con US\$222.5 millones, ó 15% de las ventas netas, en el tercer trimestre de 2007.

El EBITDA⁴ en el tercer trimestre de 2008 fue de US\$638.6 millones, ó 26% de las ventas netas, comparado con US\$318.5 millones, ó 21% de las ventas netas, en el tercer trimestre de 2007. El EBITDA correspondiente al interés mayoritario en el tercer trimestre de 2008 fue el 78% del EBITDA.

Los gastos financieros netos fueron de US\$183.7 millones en el tercer trimestre de 2008, comparado con US\$87.9 millones en el mismo período en 2007. Durante el tercer trimestre de 2008 los gastos por intereses netos fueron de US\$26.9 millones y las pérdidas cambiarias netas alcanzaron US\$150.1 millones. Los gastos por intereses netos en el tercer trimestre de 2008 se redujeron US\$7.3 millones con

⁴ EBITDA en el tercer trimestre de 2008 es igual a la utilidad de operación de US\$524.9 millones más depreciaciones y amortizaciones de US\$113.7 millones.

respecto al mismo período del año anterior como resultado principalmente de menores tasas de interés en la deuda.

El resultado neto por cambios en moneda extranjera fue una pérdida de US\$150.1 millones en el tercer trimestre de 2008 comparado con una pérdida de US\$44.3 millones en el tercer trimestre de 2007. Ternium no tiene una posición significativa en derivados de tipo de cambio y solo utiliza estos instrumentos con propósitos de cobertura. Estos resultados fueron primordialmente debidos al impacto de la fluctuación del Peso Mexicano en la deuda denominada en Dólares Americanos de la subsidiaria mexicana de Ternium. De acuerdo con IFRS, Ternium México prepara sus estados financieros en Pesos Mexicanos y registra un resultado por cambios en moneda extranjera sobre sus posiciones netas no denominadas en Pesos Mexicanos cuando el Peso Mexicano se aprecia ó deprecia con respecto a otras monedas. Estos resultados no representan flujo de efectivo cuando se miden en Dólares Americanos, y se compensan por cambios en la posición neta de capital de Ternium, en el rubro de diferencias transitorias de conversión.

Los gastos por impuestos a las ganancias para el tercer trimestre de 2008 fueron de US\$91.1 millones, ó 27% de la utilidad antes de impuestos, operaciones discontinuadas e interés minoritario, comparado con US\$63.7 millones en el tercer trimestre de 2007, ó 47% de la utilidad antes de impuestos, operaciones discontinuadas e interés minoritario. La relativamente mayor tasa de impuestos en el tercer trimestre de 2007 fue resultado principalmente de las pérdidas netas en ciertas subsidiarias que no generaron créditos impositivos debido a su estatus libre de impuestos.

El resultado neto por operaciones discontinuadas para el tercer trimestre de 2008 fue una pérdida de US\$2.8 millones. Esto comprende una ganancia después de impuestos de US\$152.6 millones relacionada con un pago de excedente de caja proveniente de Sidor durante el trimestre, una pérdida después de impuestos de US\$151.5 millones debido a la reversión de las diferencias transitorias de conversión en la inversión en Sidor y una pérdida después de impuestos de US\$3.9 millones debido a un ajuste de precio a los activos no esenciales en EUA vendidos en el primer trimestre de 2008. En el tercer trimestre de 2007, los resultados de operaciones discontinuadas comprendieron una ganancia después de impuestos US\$137.3 millones relacionada con Sidor y a una ganancia después de impuestos de US\$6.2 millones relacionada con los activos no esenciales en EUA vendidos en el primer trimestre de 2008.

La utilidad atribuible al interés minoritario para el tercer trimestre de 2008 fue de US\$35.5 millones, comparada con US\$54.2 millones en el tercer trimestre de 2007. La utilidad atribuible al interés minoritario en Siderar fue similar en el tercer trimestre de 2008 con respecto a la registrada en el tercer trimestre de 2007. No se contabilizó utilidad atribuible al interés minoritario de Sidor en el tercer trimestre de 2008.

Análisis de los Resultados de los Primeros Nueve Meses de 2008

La utilidad neta atribuible al interés mayoritario para los primeros nueve meses de 2008 fue de US\$1.0 miles de millones, comparada con US\$618.9 millones para los primeros nueve meses que terminan en Septiembre 30 de 2007. Incluyendo el interés minoritario, la utilidad neta para los primeros nueve meses de 2008 alcanzó US\$1.2 miles de millones, comparado con US\$780.6 millones para los primeros nueve

meses de 2007. La utilidad neta por ADS⁵ para los primeros nueve meses de 2008 fue de US\$5.23, comparada con US\$3.09 para los primeros nueve meses de 2007.

Las ventas netas para los primeros nueve meses de 2008 se incrementaron 72% a US\$6.8 miles de millones comparado con el mismo período de 2007. Las ventas netas se incrementaron debido a mayores precios del acero y a la consolidación de Grupo Imsa. Los despachos de productos planos y largos alcanzaron los 6.0 millones de toneladas en los primeros nueve meses de 2008, un incremento de 21% comparado con el nivel de despachos en los primeros nueve meses de 2007. El ingreso por tonelada despachada se incrementó 42% a US\$1,094 en los primeros nueve meses de 2008 versus el mismo período de 2007, como resultado principalmente de mayores precios y de la consolidación de la mezcla de productos de mayor valor agregado proveniente de Grupo Imsa.

	Ventas Netas (millón US\$)			Despachos (mil tons)			Ventas / ton (US\$/ton)		
	9M 2008	9M 2007	Dif.	9M 2008	9M 2007	Dif.	9M 2008	9M 2007	Dif.
Centro y Sudamérica	2,140.2	1,429.1	50%	2,044.3	1,800.1	14%	1,047	794	32%
Norteamérica	3,559.0	1,695.5	110%	3,024.0	2,041.3	48%	1,177	831	42%
Europa y otros	17.4	115.1	-85%	19.1	172.6	-89%	910	667	36%
Total productos planos	5,716.6	3,239.7	76%	5,087.5	4,014.0	27%	1,124	807	39%
Centro y Sudamérica	202.7	43.1	371%	210.6	77.6	171%	963	555	73%
Norteamérica	632.1	531.6	19%	688.1	844.5	-19%	919	629	46%
Europa y otros	5.8	-	-	9.8	-	-	591	-	-
Total productos largos	840.6	574.6	46%	908.5	922.1	-1%	925	623	48%
Total productos planos y largos	6,557.1	3,814.3	72%	5,995.9	4,936.0	21%	1,094	773	42%
Otros productos ⁽¹⁾	218.0	122.5	78%						
Ventas netas totales	6,775.1	3,936.7	72%						

⁽¹⁾ Primordialmente mineral de hierro, arrabio y construcciones metálicas prediseñadas.

Las ventas netas de productos planos durante los primeros nueve meses de 2008 totalizaron US\$5.7 miles de millones, un incremento del 76% comparado con el mismo periodo de 2007. Las ventas netas se incrementaron principalmente debido a los mayores precios del acero y al efecto de la consolidación de Grupo Imsa. Los despachos totalizaron 5.1 millones de toneladas en los primeros nueve meses de 2008, un incremento del 27% comparado con el mismo período en 2007. El ingreso por tonelada despachada se incrementó 39% a US\$1,124 en los primeros nueve meses de 2008 comparado con el mismo periodo en 2007, principalmente debido a mayores precios y a la consolidación de la mezcla de productos de mayor valor agregado proveniente de Grupo Imsa.

Las ventas netas de productos largos fueron de US\$840.6 millones durante los primeros nueve meses de 2008, un incremento de 46% comparado con el mismo período en 2007. Esto debido principalmente a mejores precios del acero, dado que los despachos se mantuvieron relativamente estables. Los despachos totalizaron 908,000 toneladas en los primeros nueve meses de 2008, representando una

⁵ Cada American Depositary Share (ADS) representa 10 acciones comunes de Ternium. Los resultados están basados en un promedio ponderado de las acciones comunes de 2,004,743,442.

reducción de 1% versus el mismo período de 2007. El ingreso por tonelada despachada se incrementó 48% a US\$925 en los primeros nueve meses de 2008 con respecto a los primeros nueve meses de 2007.

Las ventas netas de otros productos ascendieron a US\$218.0 millones durante los primeros nueve meses de 2008, comparado con US\$122.5 millones en el mismo período de 2007. Este incremento es principalmente resultado de mayores despachos y precios de mineral de hierro, mayores precios de arrabio y de la consolidación del negocio de construcciones metálicas prediseñadas de Grupo Imsa en México.

Las ventas netas de productos planos y largos en la Región de Norteamérica totalizaron US\$4.2 miles de millones en los primeros nueve meses de 2008, un incremento de 88% versus el mismo período en 2007, principalmente por mayores precios y el efecto de la consolidación de Grupo Imsa. Los despachos en la región totalizaron 3.7 millones de toneladas durante los primeros nueve meses de 2008, ó 29% superiores a los alcanzados en el mismo período de 2007. El ingreso por tonelada despachada en la región se incrementó 46% a US\$1,129 en los primeros nueve meses de 2008 con respecto al mismo período de 2007, resultado principalmente de mayores precios y de la consolidación de la mezcla de productos de mayor valor agregado proveniente de Grupo Imsa.

Las ventas netas de productos planos y largos en la Región de Sur y Centroamérica fueron de US\$2.3 miles de millones durante los primeros nueve meses de 2008, un incremento de 59% versus el mismo período en 2007. Este incremento se debió a mayores despachos y precios. Los despachos en la región totalizaron 2.3 millones de toneladas durante los primeros nueve meses de 2008, ó 20% mayores que en los primeros nueve meses de 2007, debido a un incremento en la demanda. El ingreso por tonelada despachada en la región se incrementó 33% a US\$1,039 en los primeros nueve meses de 2008 con respecto al mismo período en 2007, debido principalmente a mayores precios.

El Costo de ventas alcanzó US\$4.8 miles de millones en los primeros nueve meses de 2008 comparado con US\$3.0 miles de millones en los primeros nueve meses de 2007. El costo de ventas se incrementó como resultado, en parte, de la consolidación del Grupo Imsa que incrementó el volumen de producción de Ternium y el costo por tonelada debido a una estructura de costo de producción más alto de Grupo Imsa y su mezcla de productos de mayor valor agregado. Excluyendo este efecto, el incremento en el costo de ventas interanual se relaciona con mayores costos de materias primas, de acero comprado de terceros y otros materiales, así como por fletes, servicios y mano de obra.

La consolidación de Grupo Imsa, que empezó en Julio 26 de 2007, resultó en un incremento en el volumen de planchones comprados con un costo por tonelada significativamente mayor que el costo de producción de planchones de Ternium. El precio de la chatarra y la energía se incrementó en México mientras que el precio del zinc fue menor en los primeros nueve meses de 2008 comparado con el mismo período de 2007. Los costos de mineral de hierro fueron superiores en los primeros nueve meses de 2008 que los observados en el mismo período en 2007, principalmente como resultado de mayores precios en los contratos anuales de suministro de mineral de hierro de terceros y de mayores costos de producción en las minas de mineral de hierro de Ternium.

Los gastos de comercialización, generales y de administración en los primeros nueve meses de 2008 fueron de US\$514.6 millones, ó 8% de las ventas netas, comparado con US\$354.8 millones, ó 9% de las ventas netas, en los primeros nueve meses de 2007. El incremento en gastos de comercialización, generales y de administración se debió principalmente a la consolidación del Grupo Imsa.

La utilidad de operación en los primeros nueve meses de 2008 fue de US\$1.5 miles de millones, ó 22% de las ventas netas, comparada con US\$635.6 millones, ó 16% de las ventas netas, en los primeros nueve meses de 2007.

El EBITDA⁶ en los primeros nueve meses de 2008 fue de US\$1.8 miles millones, ó 27% de las ventas netas, comparado con US\$876.3 millones, ó 22% de las ventas netas, en los primeros nueve meses de 2007. El EBITDA correspondiente al interés mayoritario en los primeros nueve meses de 2008 fue el 80% del EBITDA.

Los gastos financieros netos fueron de US\$115.5 millones en los primeros nueve meses de 2008, comparado con US\$91.4 millones en el mismo período en 2007. Durante los primeros nueve meses de 2008 los gastos relativos al endeudamiento neto fueron de US\$87.2 millones y las pérdidas cambiarias netas fueron US\$10.2 millones. Los gastos relativos al endeudamiento neto en los primeros nueve meses de 2008 se incrementaron US\$36.7 millones con respecto al mismo período del año anterior principalmente como resultado del mayor endeudamiento de Ternium México, que se relaciona en gran medida con la adquisición de Grupo Imsa.

Las pérdidas cambiarias netas en los primeros nueve meses de 2008 se redujeron en US\$33.8 millones con respecto al mismo periodo del año anterior. Estos resultados fueron primordialmente debidos al impacto de la fluctuación del Peso Mexicano en la deuda denominada en Dólares Americanos de la subsidiaria mexicana de Ternium. De acuerdo con IFRS, Ternium México prepara sus estados financieros en Pesos Mexicanos y registra un resultado por cambios en moneda extranjera sobre su sus posiciones netas no denominadas en Pesos Mexicanos cuando el Peso Mexicano se aprecia ó deprecia con respecto a otras monedas. Estos resultados no representan flujo de efectivo cuando se miden en dólares Americanos, y se compensan por cambios en la posición neta de capital de Ternium en el rubro de diferencias transitorias de conversión.

Los gastos por impuestos a las ganancias para los primeros nueve meses de 2008 fueron de US\$311.3 millones, ó 22% de la utilidad antes de impuestos, operaciones discontinuadas e interés minoritario, comparado con US\$224.7 millones, ó 41% utilidad antes de impuestos, operaciones discontinuadas e interés minoritario, en los primeros nueve meses de 2007. El gasto neto por impuesto a las ganancias de los primeros nueve meses de 2008 incluye una ganancia no recurrente de US\$96.3 millones relacionada con la reversión del cargo diferido relacionado con el reparto de utilidades de Hylsa. La tasa de impuestos relativamente mayor en los primeros nueve meses de 2007 fue resultado principalmente de las pérdidas netas en ciertas subsidiarias que no generaron créditos por impuestos debido a su estatus libre de impuestos.

El resultado neto por operaciones discontinuadas para los primeros nueve meses de 2008 fue una ganancia de US\$157.1 millones. Esto comprende una ganancia después de impuestos de US\$211.1 millones relacionada con pagos de excedentes de caja proveniente de Sidor, una pérdida después de impuestos de US\$151.5 millones debido a una reversión de las diferencias transitorias de conversión en la inversión en Sidor y a una ganancia después de impuestos de US\$97.5 millones proveniente de la venta de los activos no esenciales en EUA durante en el primer trimestre de 2008. En los primeros nueve meses 2007, el resultado de operaciones discontinuadas comprendió una ganancia después de impuestos

⁶ EBITDA en los primeros nueve meses de 2008 es igual a la utilidad de operación de US\$1.5 miles de millones más depreciaciones y amortizaciones de US\$324.4 millones.

US\$462.3 millones, que se relaciona principalmente con resultados de pagos de excedentes de caja recibidos de Sidor.

La utilidad atribuible al interés minoritario para los primeros nueve meses de 2008 fue de US\$180.2 millones, comparada con US\$161.7 millones los primeros nueve meses de 2007, debido a una mayor utilidad atribuible al interés minoritario de Siderar, parcialmente compensada por una menor utilidad atribuible al interés minoritario de Sidor.

Flujo de Efectivo y Liquidez

El efectivo neto utilizado en actividades de operación en los primeros nueve meses de 2008 fue de \$53.3 millones, comparado con el efectivo neto provisto por actividades de operación de US\$756.4 millones en los primeros nueve meses de 2007. El capital de trabajo se incrementó en US\$1.7 miles de millones en los primeros nueve meses de 2008, comparado con una reducción de capital de trabajo de US\$145.1 millones en los primeros nueve meses de 2007, debido principalmente al mayor costo del inventario nuevo y mayores volúmenes de materias primas y de productos en proceso. Adicionalmente, un incremento en cuentas por cobrar a clientes fue parcialmente compensado por un incremento en cuentas por pagar como resultado de mayores precios y costos.

Las inversiones en activo fijo en los primeros nueve meses de 2008 fueron de US\$420.2 millones, comparado con US\$247.1 millones en los primeros nueve meses de 2007. Las inversiones en activo fijo durante los primeros nueve meses de 2008 fueron realizadas en México principalmente para la expansión de una planta de acero plano en Monterrey, las mejoras a un molino en caliente y a un molino en frío. Ternium continuó ejecutando su plan de expansión en Argentina, con inversiones en activo fijo durante los primeros nueve meses de 2008 realizadas principalmente en el mantenimiento mayor de uno de sus altos hornos y en mejoras y expansión en sus instalaciones de coquerías.

En los primeros nueve meses de 2008, Ternium tuvo un flujo de efectivo libre negativo⁷ de US\$473.5 millones comparado con el flujo de efectivo libre⁷ de US\$509.3 millones en los primeros nueve meses de 2007. Los recursos provenientes de la venta durante el primer trimestre de 2008 de los activos no esenciales en EUA totalizaron US\$718.6 millones en los primeros nueve meses de 2008. El efectivo neto provisto por operaciones discontinuadas relacionadas con Sidor y los resultados de los activos no esenciales en EUA que fueron vendidos fue de US\$242.4 millones en los primeros nueve meses de 2008, comparado con US\$385.2 millones en los primeros nueve meses de 2007.

Los pagos netos de préstamos de Ternium en los primeros nueve meses de 2008 fueron de US\$702 millones, mayormente relacionados con el prepago de algunas de las deudas de las subsidiarias Mexicanas de la Compañía. El dividendo pagado por Ternium en los primeros nueve meses de 2008 fue de US\$100.2 millones, similar al de los primeros nueve meses de 2007. Al 30 de Septiembre de 2008, la deuda financiera neta de Ternium (préstamos menos efectivo, valores de realización inmediata y otras inversiones circulantes) fue de US\$2.5 miles de millones, mientras que la deuda financiera total ascendió a US\$3.2 miles de millones.

⁷ El flujo de efectivo libre para los primeros nueve meses de 2008 es igual al efectivo neto utilizado en actividades de operación de US\$53.3 millones menos inversiones en activo fijo de US\$420.2 millones, mientras que el flujo de efectivo libre para los primeros nueve meses de 2007 es igual al efectivo neto provisto por actividades de operación de US\$756.4 millones menos las inversiones en activo fijo de US\$247.1 millones.

El efectivo neto utilizado en actividades de operación en el tercer trimestre de 2008 fue de US\$10.4 millones, comparado con el efectivo neto provisto por actividades de operación es de US\$235.6 millones en el tercer trimestre de 2007. El capital de trabajo se incrementó en US\$733.4 millones en el tercer trimestre de 2008, comparado con una reducción de US\$0.4 millones en el tercer trimestre de 2007. El incremento en el capital de trabajo en el tercer trimestre de 2008 fue resultado principalmente de un mayor costo de inventario nuevo y de mayores volúmenes de materias primas y de productos en proceso. Adicionalmente, una reducción en cuentas por pagar se vio parcialmente compensada por un decremento en cuentas por cobrar a clientes como resultado de menores niveles de actividad hacia el final del trimestre.

Las inversiones en activo fijo en el tercer trimestre de 2008 fueron de US\$169.4 millones, comparado con US\$84.3 millones en el tercer trimestre de 2007. En el tercer trimestre de 2008, Ternium tuvo un flujo de efectivo libre⁸ negativo de US\$179.8 millones, comparado con el flujo de efectivo libre⁸ de US\$151.3 millones en el tercer trimestre de 2007.

Comentarios Acerca del Futuro

Algunos de los comentarios incluidos en este comunicado de prensa son “comentarios acerca del futuro”. Los comentarios acerca del futuro están basados en supuestos y expectativas de la administración e involucran riesgos conocidos y no conocidos que pueden ocasionar que los resultados actuales, desempeño ó eventos difieran materialmente de los expresados ó implicados por estos comentarios. Los riesgos incluyen pero no son limitativos a riesgos que se desprenden de incertidumbre en el producto interno bruto, relacionados con la demanda del mercado, la capacidad global de producción, los aranceles, la ciclicidad en las industrias que compran acero y otros factores fuera del control de Ternium.

About Ternium

Ternium es una de las compañías siderúrgicas líderes en Latinoamérica, manufacturando y procesando un amplio rango de productos de acero planos y largos para clientes activos en las industrias de la construcción, electrodomésticos, bienes de capital, contenedores, alimentos y automotriz. Con sus principales operaciones en México y Argentina, Ternium atiende sus mercados en América a través de su sistema integrado de manufactura y una red extensa de distribución. La compañía tiene ventas anuales de aproximadamente US\$10 miles de millones y despacha aproximadamente 8 millones de toneladas de productos de acero cada año. Más información acerca de Ternium está disponible en www.ternium.com.

⁸ El flujo de efectivo libre en el tercer trimestre de 2008 es igual al efectivo neto utilizado en actividades de operación de US\$10.4 millones menos inversiones en activo fijo US\$169.4 millones, mientras que el flujo de efectivo libre en el tercer trimestre de 2007 es igual al efectivo neto provisto por actividades de operación de US\$235.6 millones menos inversiones en activo fijo de US\$84.3 millones.

Estado de Resultados Consolidado

US\$ millones	3T 2008	3T 2007	Dif.	9M 2008	9M 2007	Dif.
Ventas netas	2,447.7	1,506.1	941.6	6,775.1	3,936.7	2,838.4
Costo de ventas	(1,732.8)	(1,141.4)	(591.4)	(4,769.7)	(2,951.0)	(1,818.7)
Utilidad bruta	714.9	364.7	350.2	2,005.5	985.7	1,019.8
Gastos de venta, generales y administrativos	(186.2)	(143.8)	(42.4)	(514.6)	(354.8)	(159.8)
Otros (gastos) ingresos operativos, neto	(3.8)	1.5	(5.3)	7.6	4.7	3.0
Utilidad de operación	524.9	222.5	302.4	1,498.5	635.6	862.9
Intereses devengados	(29.1)	(47.1)	18.1	(103.4)	(71.7)	(31.8)
Intereses ganados	2.2	12.9	(10.8)	26.3	27.9	(1.6)
Otros (gastos) ingresos financieros, neto	(156.8)	(53.7)	(103.0)	(38.4)	(47.6)	9.2
Resultado de inversiones en sociedades vinculadas	(0.1)	(0.3)	0.2	0.8	(1.2)	1.9
Utilidad antes de impuestos	341.1	134.2	206.9	1,383.8	543.0	840.7
Impuesto a las ganancias						
Impuesto a las ganancias	(91.1)	(63.7)	(27.4)	(407.6)	(224.7)	(182.8)
Reversión de PTU diferida	-	-	-	96.3	-	96.3
Operaciones discontinuadas	(2.8)	143.5	(146.4)	157.1	462.3	(305.2)
Utilidad neta del período	247.1	214.0	33.1	1,229.6	780.6	449.0
Atribuible a:						
Accionistas de la Compañía	211.7	159.8	51.8	1,049.4	618.9	430.5
Interés minoritario	35.5	54.2	(18.7)	180.2	161.7	18.5
	247.1	214.0	33.1	1,229.6	780.6	449.0

Balance General Consolidado

US\$ millones	Septiembre 30, 2008	Diciembre 31, 2007 ⁽¹⁾
Bienes de uso, neto	5,029.5	6,858.8
Activos intangibles, neto	1,422.0	1,452.2
Inversiones en sociedades vinculadas	4.6	44.0
Otras inversiones, neto	17.0	14.8
Impuesto diferido activo	5.4	31.8
Cuentas por cobrar, neto	57.3	217.6
Total activo no circulante	6,535.6	8,619.3
Cuentas por cobrar	152.4	426.0
Instrumentos financieros derivados	0.1	0.6
Inventarios, neto	2,761.1	1,913.1
Cuentas por cobrar a clientes, neto	952.3	847.8
Activos disponibles para la venta	1,318.9	-
Otras inversiones	89.1	65.3
Efectivo e inversiones temporales	612.5	1,126.0
Total activo circulante	5,886.5	4,378.9
Activos no corrientes clasificados para la venta	6.3	769.1
Total activos	12,428.4	13,767.3
Patrimonio neto (Interés mayoritario)	5,516.9	4,452.7
Participación de terceros en sociedades controladas	1,215.1	1,914.2
Participación de terceros y patrimonio neto	6,732.0	6,366.9
Provisiones	30.7	57.3
Impuesto diferido pasivo	1,059.2	1,337.0
Pasivo otros impuestos	-	-
Otros pasivos	174.8	336.5
Proveedores y cuentas por pagar	-	6.7
Deudas bancarias y financieras	2,322.8	3,677.5
Total pasivo no circulante	3,587.5	5,415.1
Pasivo corriente impuesto a las ganancias	250.4	184.8
Otros pasivos	134.3	182.2
Proveedores y cuentas por pagar	810.0	983.9
Instrumentos financieros derivados	29.9	13.3
Deudas bancarias y financieras	884.3	407.4
Total pasivo circulante	2,108.9	1,771.6
Pasivo relacionado con activos no corrientes clasificados para la venta	-	213.8
Total pasivo	5,696.4	7,400.4
Total pasivo, participación de terceros y patrimonio neto	12,428.4	13,767.3

⁽¹⁾ De acuerdo con la IFRS 5, los saldos de Sidor han sido consolidados línea por línea al 31 de Diciembre de 2007.

Estado de Flujo de Efectivo Consolidado

US\$ millones	3T 2008	3T 2007	Dif.	9M 2008	9M 2007	Dif.
Utilidad neta del período	250.0	70.5	179.5	1,072.5	318.3	754.2
Ajustes por:						
Depreciación y amortización	113.7	96.0	17.7	324.4	240.8	83.6
Impuestos devengados menos pagos	38.3	(15.5)	53.7	112.7	(16.9)	129.6
Resultado de inversiones en sociedades vinculadas	0.1	0.3	(0.2)	(0.8)	1.2	(1.9)
Intereses devengados menos pagos	(1.1)	35.4	(36.4)	(85.7)	32.7	(118.4)
Cambios en provisiones	160.0	3.1	156.8	162.0	(6.6)	168.6
Cambios en capital de trabajo	(733.4)	0.4	(733.9)	(1,674.3)	145.1	(1,819.4)
Otros	162.0	45.3	116.7	35.8	41.9	(6.1)
Efectivo neto (utilizado en) provisto por las operaciones	(10.4)	235.6	(246.0)	(53.3)	756.3	(809.7)
Inversiones en activo fijo	(169.4)	(84.3)	(85.1)	(420.2)	(247.1)	(173.2)
Ingreso por venta de bienes de uso	0.4	0.5	(0.1)	1.4	6.7	(5.3)
Adquisición de negocios						
Valor de compra	-	(1,728.7)	1,728.7	-	(1,728.8)	1,728.8
Caja adquirida	-	190.1	(190.1)	-	190.1	(190.1)
Crédito fiscal pagado en adquisición de negocios	-	(297.7)	297.7	-	(297.7)	297.7
Disminución en Otras Inversiones	(89.1)	(64.5)	(24.6)	(23.8)	(64.5)	40.8
Ingreso por venta de operaciones discontinuadas	(3.9)	-	(3.9)	718.6	-	718.6
Operaciones discontinuadas	152.6	116.0	36.6	242.4	385.2	(142.8)
Efectivo neto (utilizado en) provisto por actividades de inversión	(109.4)	(1,868.6)	1,759.3	518.5	(1,756.1)	2,274.6
Dividendos pagados en efectivo y otras distribuciones a accionistas de la Compañía	-	-	-	(100.2)	(100.2)	-
Dividendos pagados en efectivo y otras distribuciones a accionistas minoritarios	-	(0.1)	0.1	(19.6)	(20.0)	0.4
Contribuciones de los accionistas	-	1.1	(1.1)	-	1.1	(1.1)
Ingresos por préstamos financieros	190.7	3,869.7	(3,679.0)	372.0	3,982.0	(3,610.0)
Repago de deuda financiera	(142.5)	(1,889.6)	1,747.0	(1,074.0)	(2,417.1)	1,343.2
Efectivo neto provisto por (utilizado en) actividades de financiamiento	48.1	1,981.1	(1,933.0)	(821.8)	1,445.7	(2,267.5)
(Disminución) Aumento del efectivo y equivalentes	(71.6)	348.1	(419.7)	(356.7)	445.9	(802.6)

Despachos						
Miles de toneladas	3T 2008	2T 2008	1T 2008	3T 2007	9M 2008	9M 2007
Centro y Sudamérica	680.4	690.9	673.0	637.8	2,044.3	1,800.1
Norteamérica	901.8	1,042.2	1,080.0	834.7	3,024.0	2,041.3
Europa y otros	2.8	11.6	4.8	18.5	19.1	172.6
Total productos planos	1,585.1	1,744.7	1,757.7	1,491.0	5,087.5	4,014.0
Centro y Sudamérica	86.0	67.9	56.7	52.3	210.6	77.6
Norteamérica	173.3	249.6	265.3	244.8	688.1	844.5
Europa y otros	-	1.0	8.8	-	9.8	-
Total productos largos	259.2	318.5	330.7	297.1	908.5	922.1
Total productos planos y largos	1,844.3	2,063.2	2,088.5	1,788.1	5,995.9	4,936.0

Ventas / tonelada						
US\$/tonelada	3T 2008	2T 2008	1T 2008	3T 2007	9M 2008	9M 2007
Centro y Sudamérica	1,153	1,042	945	829	1,047	794
Norteamérica	1,412	1,213	945	877	1,177	831
Europa y otros	933	864	1,008	619	910	667
Total productos planos	1,300	1,143	945	853	1,124	807
Centro y Sudamérica	1,212	913	643	550	963	555
Norteamérica	1,108	1,017	703	637	919	629
Europa y otros	-	630	587	-	591	-
Total productos largos	1,142	993	689	622	925	623
Total productos planos y largos	1,278	1,120	905	815	1,094	773

Ventas Netas						
Millones de US\$	3T 2008	2T 2008	1T 2008	3T 2007	9M 2008	9M 2007
Centro y Sudamérica	784.4	719.9	635.8	528.9	2,140.2	1,429.1
Norteamérica	1,273.4	1,264.6	1,021.0	731.8	3,559.0	1,695.5
Europa y otros	2.6	10.0	4.8	11.5	17.4	115.1
Total productos planos	2,060.4	1,994.5	1,661.6	1,272.2	5,716.6	3,239.7
Centro y Sudamérica	104.2	62.1	36.4	28.7	202.7	43.1
Norteamérica	192.0	253.8	186.4	156.0	632.1	531.6
Europa y otros	-	0.6	5.2	-	5.8	-
Total productos largos	296.2	316.4	228.0	184.8	840.6	574.6
Total productos planos y largos	2,356.6	2,311.0	1,889.6	1,457.0	6,557.1	3,814.3
Otros productos (1)	91.1	63.8	63.1	49.1	218.0	122.5
Ventas netas totales	2,447.7	2,374.8	1,952.7	1,506.1	6,775.1	3,936.7

(1) Incluye mineral de hierro, arrabio y construcciones metálicas prediseñadas